Les automobilistes de plus en plus attirés par les prix des mandataires auto

L'achat d'une nouvelle voiture est déterminé par plusieurs critères, à commencer par le prix. Et ce d'autant plus lorsque l'on souhaite acheter un véhicule neuf. Dans ce contexte, le fait de solliciter les services d'un mandataire automobile peut présenter un certain nombre d'avantages.

Des prix attractifs, une transparence revendiquée

Si certains clients peuvent avoir des doutes ou des appréhensions quant aux prix souvent très attractifs proposés par les mandataires, c'est que, bien souvent, les prix mis en avant constituent un prix d'appel, auquel il faut ajouter ensuite le coût des différentes options. Résultat : le prix si avantageux du début devient nettement moins séduisant à la fin.

Chez le mandataire automobile **Qarson**, la démarche et la politique sont tout autres. Certes, les prix sont plus bas que chez les concessionnaires, mais ils sont fermes et ne varient pas entre le prix annoncé et le prix réel. Toutes options incluses, le client n'a pas de mauvaise surprise concernant le coût total du véhicule.

Salvatore Lo Paro, Directeur Commercial de la société, témoigne

> *nos prix annoncés sont les prix que paient les clients. Aucun frais supplémentaire n'est facturé. L'acheteur doit simplement ajouter les frais de carte grise. Cette politique de transparence est l'une des valeurs auxquelles nous sommes particulièrement attachés chez Qarson.*

Dans cette logique, la transparence s'applique également aux garanties constructeurs lorsqu'elles sont entamées. Entre l'achat des véhicules par Qarson et leur vente aux clients, il peut en effet se passer quelques semaines ou quelques mois. Autant de temps qui vient se décompter de la garantie constructeur initiale.

Mais là encore, le client en est informé et le prix auquel le véhicule est proposé permet de compenser ce paramètre.

Ce dernier pourra également bénéficier des remises sans condition – notamment sans condition de reprise. En effet, Qarson propose un service d'estimation et de reprise de l'ancien véhicule, mais cette dernière n'est jamais une condition préalable pour profiter des promotions et des remises.

En 2015, la remise moyenne de Qarson était de 23% sur un catalogue de véhicules dont le prix moyen était de 19 045€. Voici quelques moyennes de remises actuelles chiffrées sur certains véhicules qui démontrent des prix particulièrement avantageux sur des modèles très prisés.

No	Model	Min prix	Max remise	Max % remise
1	Renault Scenic	19,270 €	13,020 €	39
2	Citroen C4 Picasso	23,910 €	10,780 €	29
3	Nissan Qashqai	22,540 €	10,530 €	29
4	Ford Kuga	25,540 €	9,870 €	28
5	Peugeot 5008	24,210 €	9,390 €	28
6	VW Golf	21,570 €	9,348 €	28
7	Mini Countryman	23,640 €	9,220 €	28
8	Peugeot 3008	21,610 €	9,050 €	30
9	Peugeot 308	16,870 €	8,950 €	34
10	VW Passat	30,110 €	8,671 €	22

Des véhicules disponibles immédiatement

Si le mandataire Qarson se distingue par les prix bas et les remises de 5 à 40% qu'il propose tout au long de l'année sur l'ensemble de son catalogue, il se démarque également en proposant un stock de véhicules neufs disponibles très rapidement, voire même immédiatement dans certains cas.

Il est ainsi possible de commander son véhicule et de le réceptionner quelques jours plus tard. Le délai moyen étant de 18 jours, avec un minimum de 7 jours.

Salvatore Lo Paro précise à ce propos

> *Nous pouvons même ramener ce délai à 3 jours dans des situations d'urgence, et ce pour le même prix, c'est-à-dire le prix indiqué sur le site ou par nos conseillers commerciaux. La disponibilité de nos véhicules est l'un de nos points forts que nous proposons sans frais supplémentaire à nos clients.*

Quelques exemples de voitures profitant d'une belle remise

Parmi les nombreux véhicules disponibles à la vente sur le site du mandataire automobile :

Le Nissan Qashqai 1.2 Dig-T 115 ch M6 Connect Edition, proposée au prix de 22 540 € (ou à partir de 249 €/mois sur 48 mois), soit une réduction de 19% (5 260 €) pour cette voiture neuve.



La Volkswagen Golf 5P M/6 1.4 TSI BMT 125 ch Confortline, proposée au prix de 19 810 € (ou à partir de 289 €/mois sur 48 mois), soit une réduction de 28% (7 568 €) pour cette voiture neuve.



Le Renault Captur 1.5 dCi FAP Energy 110 Ch M/6 Zen, à 18 470 € (ou à partir de 189 €/mois pendant 48 mois), soit une réduction de 25% (6 200 €).



Des conditions encore plus avantageuses avec la LLD

Qarson a lancé son forfait de location longue durée, Qarson&Go, qui permet aux clients d'accéder à un véhicule neuf via la location en choisissant un forfait kilométrique, un budget mensuel, un apport (facultatif) et une période d'engagement de 24 à 48 mois.

Les mensualités proposées aux clients sont calculées à partir des prix déjà remisés et peuvent intégrer une promotion complémentaire. Elles incluent également l'extension de garantie pour permettre aux clients de rouler sereinement tout le temps de la location.

La LLD est ainsi une autre solution proposée aux acheteurs automobiles, qui n'accordent pas forcément une grande importance au statut de propriétaire, pour bénéficier de conditions financières confortables et de prix intéressants.

Pour en savoir plus sur le forfait Qarson&Go : http://www.qarson.fr/super-promo-lld

Qarson en quelques chiffres



Quelques chiffres peuvent suffire pour décrire efficacement et avec précision le mandataire automobile Qarson :

- 19 marques de véhicules automobiles

- 60 modèles proposés

- 500 voitures en stock disponibles immédiatement et 500 voitures disponibles sous un délai de 2 à 4 semaines

- des réductions de 5 à 40 % sur le prix de vente

- un délai de livraison moyen de 18 jours