

facilite l'achat de voitures d'occasion entre particuliers





En France, 5 777 204 véhicules d'occasion ont été vendus en 2019 avec un ratio de 2.61 ventes d'occasion pour 1 neuve. Sur la même année, ce marché a donc représenté 7 milliards d'euros.

Un marché en pleine expansion mais dans lequel les particuliers ont parfois du mal à s'y retrouver. Ayant vécu cette situation et constatant l'absence d'accompagnement, Côme Pinczon du Sel a décidé de créer un service d'inspection, spécialisé dans les véhicules d'occasion, et destiné aux particuliers.



Alloccasions fonctionne ainsi sur le principe du tiers de confiance. Grâce à des spécialistes présents sur toute la région Centre Val de Loire, il est possible de solliciter facilement un coup de main pour l'inspection d'une voiture ou tout autre véhicule de son choix.

Ces inspections ont pour objectif de déterminer la réelle qualité et usure du véhicule pour réduire les fraudes, arnaques, trafics de pièces et origine douteuse. Ces inspections sont donc un réel atout pour le marché de l'occasion.

Côme Pinczon du Sel souhaite ainsi développer à terme son service au niveau national, afin d'assainir le marché de l'occasion et d'aider les personnes en difficulté lors de l'achat.





Une entreprise d'intermédiation entre particuliers et professionnels

Alloccasions a pour mission de mettre en relation des clients particuliers désireux de faire inspecter une voiture d'occasion avant l'achat avec des professionnels de l'automobile, afin de vérifier si celle-ci répond bien à leurs attentes en matière de qualité et de fiabilité.

L'objectif de la société est de permettre à tous un accès simple, rapide et de qualité à l'inspection d'un véhicule d'occasion à des prix défiants toute concurrence par des spécialistes professionnels afin de déterminer l'état du véhicule, et de pouvoir garantir ce dernier.

Grâce à la plateforme informatique innovante, les clients ont la possibilité de réserver un spécialiste sur une durée d'environ une heure afin de faire inspecter le véhicule qu'ils ont choisi auparavant sur des plateformes de vente de véhicules d'occasion.

Une analyse du véhicule permet non seulement de repérer des vices cachés, mais également de prévoir l'usure pour anticiper les possibles réparations et opérations de maintenance à effectuer. Ces dernières ont toujours une influence sur le prix de vente du véhicule.

Les garanties Alloccasions

- -Une prise de rendez-vous simple avec de grandes disponibilités de créneaux.
- -Une intervention dans les plus brefs délais avec une grande proximité géographique grâce à la géolocalisation du rendez-vous client et l'algorithme de recherche du spécialiste partenaire le plus proche.
- -Un service de qualité rigoureusement effectué par des professionnels reconnus et avec des prix très accessibles.
- -Grâce à ses partenaires, Alloccasions proposera aux clients des services complémentaires tels que des assurances automobile, des crédits automobile, des éditions de cartes grises, des livraisons de véhicules partout en France et bien plus encore...



-Plus tard, Alloccasions sera capable de proposer divers accompagnements clients tels que la recherche de véhicules d'occasion sur internet, des conseils, etc.



Une plateforme innovant

Alloccasions n'est pas la seule entreprise à proposer ce type de service, mais elle est la seule à proposer des tarifs concurrentiels et ce grâce à plusieurs fonctionnalités innovantes.



Un site internet dernière génération

Dotée des meilleures technologies, Alloccasions est capable de proposer des solutions innovantes afin de donner la meilleure expérience utilisateur possible notamment avec un Dashboard dernière génération proposant un UI et un UX de qualité pour une navigation rapide, simple et disponible en PWA.

De plus, le processus de mise en relation est entièrement automatisé : de la recherche jusqu'au paiement des spécialistes. Un algorithme informatique permet de trouver le partenaire spécialiste le plus proche du rendez-vous et disponible selon les demandes du client.

Enfin, une intelligence artificielle permet de calculer le prix le plus indicatif d'un véhicule d'occasion grâce aux informations récoltées par le spécialiste dans son rapport ainsi que des informations disponibles publiquement tel que l'argus, ce qui aidera le client lors de la négociation avec le vendeur.











Une application mobile

Les rapports d'inspection utilisés par les spécialistes pendant leurs missions sont dématérialisés via une application disponible sur tous les stores Online (Play store, App store, etc).

Ces rapports regroupent plus de 200 points à vérifier sur un véhicule, parmi lesquels : test sur route, test statique, vérification intérieure/extérieure, vérification de la partie administrative, etc. La dématérialisation du rapport rend la tâche plus facile notamment pour le partager aux parties concernées.





À propos de Côme Pinczon du Sel



Côme Pinczon du Sel est actuellement étudiant en école de commerce. En raison de la crise sanitaire, il n'a pas pu effectuer son année universitaire en Chine comme prévu. Il a donc décidé de mettre à profit son temps libre pour développer, en parallèle de ses études, un projet entrepreneurial.

acheté un véhicule Après avoir d'occasion et constaté l'absence d'assistance proposée dans ce domaine, Côme a eu une idée. Son équipe et lui ont développé une plateforme pour mettre en relation des particuliers désireux d'acheter un d'occasion véhicule avec spécialistes automobiles susceptibles les conseiller et de accompagner en leur proposant un diagnostic complet et fiable du véhicule.

Ce projet a rencontré un excellent accueil de la part de tous les professionnels rencontrés par Côme. Depuis, tout s'est enchaîné rapidement. Le jeune homme a créé une société au capital de 10 000 € après s'être associé avec Arnaud Lopez, un chef d'entreprise implanté dans leur ville commune, Orléans, qui l'a aidé financièrement à monter son projet en complément de son prêt étudiant. Une plateforme innovante et entièrement fonctionnelle a été conçue. Ils sont actuellement les seuls à proposer une plateforme aussi performante, complète et simple d'utilisation dans le secteur de l'inspection automobile d'occasion.

Grâce à la réalisation de ce projet, le jeune homme est aujourd'hui intégré au réseau PEPITE étudiant-entrepreneur et au réseau France Auto Tech. Il vient d'obtenir de la BPI la bourse French Tech qui va considérablement l'aider dans le développement de son entreprise et a remporté un appel à projet organisé par The Place By CCI 28.

Aujourd'hui, Côme envisage, dans un premier temps, un développement local, puis dans un second temps, un développement au niveau national. Pour cela, il s'appuie sur l'aide fournie par la technopole d'Orléans qui met à sa disposition les moyens techniques nécessaires.



Inspection



Automobile

Pour en savoir plus







Alloccasions.fr



Facebook : https://www.facebook.com/Alloccasions.fr/

Instagram: https://www.instagram.com/alloccasions.fr/

LinkedIn: https://www.linkedin.com/company/alloccasions/

