

La startup blizzcar.com veut révolutionner les fins de leasing

Depuis 2014, le financement de véhicules en leasing connaît un succès grandissant. La Location avec Option d'Achat (LOA) permet à de nombreux particuliers de bénéficier d'un véhicule pour un loyer plus attractif qu'une mensualité de prêt. Il est cependant important d'anticiper la fin de contrat afin d'éviter les frais de restitution et de profiter d'une plus-value. blizzcar.com apporte une réponse innovante en donnant la possibilité au locataire de revendre lui-même le véhicule, dans un cadre sécurisé.

LE CONSTAT

Pour les particuliers, le leasing est principalement réalisé sous la forme d'un contrat de location avec option d'achat (LOA). La LOA représente désormais plus de 40% des ventes de véhicules neufs. Environ 250 000 voitures arriveront en fin de location en 2019, 500 000 en 2021 (x2 en 2 ans).

Au terme du contrat de location, le particulier a la possibilité de régler l'option d'achat ou de restituer la voiture. Certains particuliers règlent l'option d'achat pour continuer à utiliser le véhicule tandis que d'autres préfèrent en changer. Il s'avère alors compliqué d'éviter les frais de restitution et de bénéficier d'une plus-value à la revente.

BLIZZCAR.COM : LE 1^{ER} SITE D'INTERMEDIATION DEDIE AUX FINS DE LEASING

Blizzcar.com met en relation des locataires-vendeurs arrivant en fin de LOA, avec des particuliers souhaitant acheter un véhicule d'occasion récent (3 à 5 ans).

Le locataire propose son véhicule en déposant gratuitement une annonce sur le site blizzcar.com. Il précise les équipements du véhicule et télécharge les photos. Le locataire bénéficie du support d'un conseiller Blizzcar pour la relecture et la validation de l'annonce. L'annonce est ensuite diffusée sur blizzcar.com et multidiffusée sur les portails partenaires tels que leboncoin et facebook.

Chaque acquéreur potentiel est mis en relation avec le locataire pour prendre rendez-vous et voir le véhicule. La réservation s'effectue directement sur blizzcar.com, qui organise ensuite la transaction entre le locataire, l'établissement financier et l'acquéreur. La réservation déclenche le rendez-vous de contrôle technique pour valider 133 points de contrôle sur le véhicule.

La passation du véhicule est réalisée entre le locataire et l'acquéreur sous le contrôle de Blizzcar qui encadre le transfert de risque entre le locataire et le nouveau conducteur. Si le prix du véhicule est supérieur à la valeur de l'option d'achat, la plus-value est intégralement reversée au locataire, après déduction du prix de la prestation.

La prestation Blizzcar est constituée d'une somme forfaitaire de 690 à 890 euros TTC selon le prix du véhicule. Cette prestation, due uniquement en cas de vente du véhicule,

intègre tous les services : transaction, contrôle technique et garantie mécanique de 3 mois. La garantie mécanique peut être étendue à 12 mois en option, à la demande de l'acquéreur.



LES PERSPECTIVES

Blizzcar s'attache à développer des partenariats avec les acteurs de la distribution et du financement automobile. Des services additionnels seront proposés au locataire dans le cadre du renouvellement de son véhicule, et à l'acquéreur pour l'accompagner dans le suivi de sa nouvelle voiture (assurance, entretien etc..).

A propos de Blizzcar

Blizzcar est une marque commerciale de la société Mobility Finance (RCS Nantes 840830053), société indépendante basée à Saint Sébastien sur Loire près de Nantes. Son activité porte sur l'intermédiation et le financement automobile.