

COMMUNIQUÉ DE PRESSE - LE 28 MAI 2024



#PNEUMATIQUES #MOBILITÉ #SERVICE

## NOMINATION DE CAROLINE MICHEL, RESPONSABLE NATIONAL DES VENTES FLEET PARTNER

« Je suis très heureuse de rejoindre l'aventure BestDrive à travers l'Alliance Fleet Partner et de contribuer aux différents projets de transformation. Mon objectif est d'apporter mon expertise axée sur le commerce et la négociation, tout en répondant aux attentes des clients. Je suis enthousiaste à l'idée de travailler de manière transverse avec les différentes équipes, à la fois au siège mais également sur le terrain. Les individualités de chacun doivent nourrir le collectif ! » déclare Caroline Michel

Diplômée de l'IAE de Lille, Master Marketing-Vente, et disposant de plus de 20 années d'expérience dans des postes avec une forte orientation client (négociation, politique commerciale, stratégie marque & produits), elle a rejoint les équipes de BestDrive au poste de Responsable National des ventes Fleet Partner en décembre 2023. Elle est rattachée à l'équipe de Franck Mathieu, Directeur Grands Comptes, Franchise et Communication avec lequel elle partagera la responsabilité des grands comptes Fleet Partner, des marchés publics ainsi que la stratégie commerciale BestDrive France.



### Son parcours

Caroline a commencé sa carrière chez JPG en tant qu'acheteuse et a évolué pendant 6 ans sur différentes thématiques : gestion des achats et de la catégorie, sourcing des fournisseurs et gestion des appels d'offres européens. Elle a ensuite officié en tant que Directrice du Trade marketing pendant 6 ans au sein de SUPERGROUP.

Elle s'est ensuite tournée vers la distribution alimentaire en occupant des postes de Directrice de la Category et du Marketing pour Danone Dairy en Out of Home. Elle a évolué vers le poste de Directrice d'Enseigne Carrefour, Auchan, System U et Auxo, pour la marque Alpro, où elle était en charge, avec une équipe de comptes clés, de la négociation en centrale d'achat.

### A PROPOS DE BESTDRIVE:

Spécialiste des services d'entretien et de pneumatiques pour tous véhicules, s'adressant aux particuliers et aux professionnels. BestDrive propose la vente de pneumatiques toutes marques, toutes gammes et tous modèles, ainsi que tous les services associés (conseil, pose/dépose, montage/démontage, équilibrage, géométrie, réparation, assurance) mais aussi des prestations d'entretien des véhicules (vidange, freins, amortisseurs, climatisation, etc.). Le réseau BESTDRIVE est l'un des leaders européens des services aux véhicules légers, véhicules utilitaires, poids lourds, véhicules agricoles, et autres véhicules spéciaux. compte 2200 centres en Europe, au Moyen Orient et en Afrique. En France, BestDrive compte plus de 1400 collaborateurs, plus de 230 points de vente de pneumatiques & services répartis sur toute la France avec un chiffre d'affaires en 2023 de 330 millions d'euros.

**+ 230**  
points de  
service en  
2023

**330 millions**  
d'€ de CA en  
2023

**Plus de 1400**  
collaborateurs

**Double**  
labellisation  
Enseigne &  
Commerçant  
responsable