

ALZURA Tyre24 : Les revendeurs peuvent suivre l'évolution des prix des pneus

Kaiserslautern, le 04 novembre 2021 : Les prix des pneus sur la plateforme B2B ALZURA Tyre24 varient souvent d'un jour à l'autre. Ces changements se produisent surtout pendant la saison. Pour permettre aux revendeurs de mieux évaluer le prix actuel, la plateforme B2B a intégré un aperçu de l'évolution des prix pour chaque pneu proposé sur ALZURA Tyre24. Après avoir sélectionné le pneu souhaité, les revendeurs trouveront une photo du produit, l'étiquetage pneumatique ainsi qu'un aperçu du prix sur une page de détail, sur laquelle l'évolution du prix au cours des trois derniers mois peut être suivie en vue agrandie. En outre, le pointeur de la souris peut être déplacé sur la ligne de prix afin de voir le prix exact pour une date spécifique. L'affichage des prix est mis à jour quotidiennement afin que les prix actuels soient toujours inclus.

En général, la plateforme B2B assure une comparaison transparente des pneus ainsi qu'une structure de prix optimale. Michael Saitow, PDG et fondateur de SAITOW AG, opérateur de la plateforme B2B ALZURA Tyre24, conseille donc à tous les revendeurs de ne pas se fier à un seul fournisseur, car en cas de crise, comme une pénurie de caoutchouc ou l'insolvabilité du fournisseur habituel, les choses peuvent devenir critiques. En particulier, un problème d'approvisionnement en pneus avant la saison de passage des pneus été aux pneus hiver pose de gros problèmes aux revendeurs pour obtenir des marchandises à temps s'ils n'ont pas établi un réseau de fournisseurs.

Toutefois, ce problème n'existe pas sur ALZURA Tyre24 en raison de l'économie de la plateforme. Si un fournisseur n'est plus en mesure de fournir certains produits, une plateforme B2B spécialisée comme ALZURA Tyre24 peut bien amortir la défaillance grâce à un réseau international de 2 000 fournisseurs. Cela garantit une source d'approvisionnement stable à tout moment, ce qui est particulièrement important pour l'industrie des pneumatiques, dont l'activité est principalement saisonnière.

Améliorer les marges et les rendements grâce à de nouvelles sources d'achat de pneus

Une place de marché comme ALZURA Tyre24 offre également des avantages considérables en matière de prix dont les revendeurs peuvent profiter, en plus d'une énorme variété de produits et d'une grande disponibilité des marchandises. L'adage « le bénéfice est dans l'achat » est une vieille maxime de commerçants, mais elle s'applique plus que jamais aujourd'hui et aussi à l'avenir. Dans un marché constamment sous pression, l'optimisation de l'approvisionnement en pneumatiques est l'une des disciplines les plus importantes pour chaque garagiste. Ainsi, les jalons du résultat d'exploitation sont posés avant tout dans les achats. La plateforme offre la possibilité de réaliser des marges supplémentaires, notamment pour les revendeurs qui ne sont pas tellement dans la ligne de mire des grossistes de pneus locaux. La recherche ciblée d'un pneu sur la plateforme B2B est très facile et intuitive pour les revendeurs grâce à de nombreux critères de recherche et de filtrage basés sur les normes du secteur. En affichant les disponibilités et les délais de livraison prévus, les dates de montage peuvent également être planifiées de manière optimale. Actuellement, les acheteurs d'ALZURA Tyre24 peuvent accéder à une gamme totale de plus de 34 millions de pneus disponibles avec une valeur marchande de plus de 3 milliards d'euros.