

ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

Communiqué de presse

Première moitié d'année réussie pour la plateforme B2B

ALZURA: La forte croissance des pièces détachées automobiles se poursuit

Kaiserslautern, 30.07.2024: La plateforme B2B ALZURA continue de connaître une croissance impressionnante dans le domaine des pièces détachées automobiles en France. Après une année précédente réussie, la tendance positive se poursuit également au premier semestre 2024. Tant le chiffre d'affaires que le nombre de commandes ont augmenté de manière significative en pourcentage à deux chiffres par rapport à la même période de l'année précédente. À certains moments, plus de pièces détachées automobiles que de pneus ont été commandées chaque mois. Un facteur essentiel de l'augmentation des commandes de pièces est la croissance de l'activité de service automobile dans le commerce spécialisé des pneus.

"Beaucoup de nos clients de longue date, qui commandaient auparavant exclusivement des pneus, commandent maintenant aussi des pièces détachées automobiles. Nous avons pu réduire considérablement les incertitudes et les préjugés concernant la commande en ligne de pièces détachées automobiles et montrer comment économiser de manière significative lors de l'achat de pièces détachées automobiles", déclare Michael Saitow, PDG et fondateur de l'ALZURA AG.

La plateforme B2B ALZURA recommande aux entreprises spécialisées d'utiliser les possibilités d'approvisionnement en ligne pour renforcer leur compétitivité. La plateforme s'est établie comme une ressource précieuse pour l'achat de pneus et de



ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

pièces détachées automobiles et offre des avantages significatifs grâce à sa diversité de produits et à sa disponibilité.

"L'optimisation des achats est un facteur décisif pour le succès d'une entreprise.

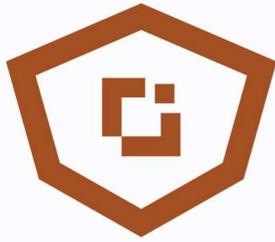
Avec notre plateforme, les commerçants peuvent améliorer leurs processus d'achat et ainsi augmenter leurs marges", déclare Michael Saitow.

En outre, ALZURA conseille aux entreprises spécialisées dans les pneus d'élargir stratégiquement leur offre dans le domaine de l'entretien et de la réparation des véhicules. Cela permet d'obtenir des marges brutes plus élevées et de réduire la dépendance à la vente exclusive de pneus. La plateforme aide les commerçants à maximiser leurs marges grâce à un approvisionnement ciblé et à l'utilisation des avantages d'achat.

En se développant d'une plateforme B2B spécialisée dans le commerce des pneus à un marché B2B automobile diversifié, ALZURA se positionne également comme un partenaire central dans le domaine des pièces détachées automobiles.

En particulier pour les petites entreprises qui ne sont pas au centre de l'attention des grossistes locaux de pièces, la plateforme offre une valeur ajoutée décisive. En regroupant divers fournisseurs internationaux sur ALZURA, le portefeuille est nettement plus large que ce que peut offrir le commerce de gros local. De plus, la tarification est uniforme et nettement plus attractive, car les coûts associés à la vente sont réduits et les avantages peuvent ainsi être répercutés sur l'acheteur. De plus, les coûts liés aux livraisons multiples quotidiennes par le commerce de gros ne sont pas répercutés sur les prix des pièces.

L'interface conviviale et les critères de recherche et de filtrage conformes aux normes de l'industrie rendent l'approvisionnement en pièces détachées automobiles simple et efficace. La fonction innovante de panier avec tarification dynamique permet aux commerçants d'acheter également des petites pièces à des prix attractifs, tandis que la présentation claire du panier garantit la transparence et le contrôle du processus d'achat. L'affichage des images des produits, des



ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

désignations précises, des quantités et des délais de livraison prévus facilite la planification des rendez-vous de l'atelier et optimise la gestion des stocks.

ALZURA propose également des frais de livraison attractifs et transparents : avec le compte Basic Marketplace, la livraison est gratuite à partir d'une commande de 59 euros, avec le compte Premium Marketplace, la livraison est gratuite dès 0 euro de commande. Ce compte offre également d'autres avantages tels que la protection des acheteurs et la garantie du meilleur prix.