

AUTOMOBILE D'OCCASION

Avec une offre disruptive depuis 15 ans, TRANSAKAUTO réaffirme sa position de leader sur le marché et dévoile ses nouvelles ambitions

Après un territoire français plus que conquis, **Transakauto vise désormais les pays frontaliers et l'Europe** grâce à une vision et un business bien établie par son dirigeant Michaël Ledoux. **Avec plus de 100 points de vente partout en France, et 40M de CA réalisés en 2023, Transakauto se positionne comme le numéro 1 de la transaction automobile entre particuliers**, révolutionnant le marché du véhicule d'occasion.

TRANSAKAUTO c'est plus de **15 000 voitures vendues sur l'année 2023** et plus de **30 000 clients satisfaits**.

Les véhicules les plus plébiscités aujourd'hui étant la Renault Megane et la Volkswagen Polo, malgré les technologies et l'optimisation des véhicules, on note par exemple que la place de l'hybride et de l'électrique sur ce marché reste faible. Néanmoins, TRANSAKAUTO s'attache à commercialiser tous types de véhicules. **Suivre les tendances et répondre aux besoins des clients a toujours été une priorité pour Michaël Ledoux, CEO et fondateur de Transakauto**, qui a su exploiter sa passion pour l'automobile qu'il porte depuis son plus jeune âge.

Croyant fortement à la puissance du digital, Michaël Ledoux développe depuis toujours la présence de sa marque sur les réseaux sociaux. Bénéficiant aujourd'hui d'une **forte communauté alliant professionnels et amateurs d'automobile**, Michaël s'appuie sur cette stratégie marketing pour déployer la notoriété européenne de Transakauto et **recruter à terme de nouveaux entrepreneurs prêts à se lancer dans l'aventure à ses côtés**.

TRANSAKAUTO RENFORCE SON MAILLAGE HEXAGONAL ET EUROPEEN

Avec **211 franchisés à date** et un rythme d'ouverture d'agences soutenu (8 par mois en moyenne), les demandes continuent d'affluer grâce à la seule notoriété du groupe. Ainsi, **Transakauto fait le choix de l'exigence concernant les profils d'entrepreneurs** : avoir au minimum 3 ans d'expérience professionnelle dans le milieu, une passion pour l'entrepreneuriat, une volonté de se dépasser et d'être en mesure de régler un droit d'entrée à hauteur de 45 000 euros. Et bien que l'univers automobile attire aujourd'hui une majorité d'entrepreneurs masculins, la gent féminine n'est pas restée. Le réseau **Transakauto comptant en effet 10% de franchisées à date, les femmes sont ainsi largement invitées à candidater pour entreprendre de rejoindre l'aventure**.

Au sein du groupe Transakauto, **le CA moyen d'une agence après 2 ans d'ouverture est de 380 000 euros**. Et pour atteindre cet objectif, **le franchisé bénéficiera d'un accompagnement sur mesure et d'une équipe d'animation à sa disposition**. L'étude du projet est minutieusement étudiée en amont par le pôle développement pour dévoiler le succès potentiel du futur point de vente : surface, emplacement géographique, équipe commerciale... Aucun élément n'est laissé au hasard.

Misant ainsi sur cette exigence de profil entrepreneurial, sur la fiabilité des projets présentés, et tenant compte des contraintes d'un marché en constante évolution, **Transakauto a déjà annoncé l'ouverture de plusieurs points de ventes en Belgique et au Luxembourg**. C'est dorénavant aux portes de l'Europe que Michael Ledoux compte bien y installer plusieurs franchises, **espérant atteindre 350 points de vente à horizon 2030**.

UN SERVICE DE COURTAGE AUTOMOBILE QUI MISE SUR L'ACCOMPAGNEMENT SUR-MESURE DEPUIS 10 ANS

En 2023, des millions de véhicules ont transité sur l'ensemble du marché de l'occasion. Un domaine économique durement touché par la crise de 2020, mais toujours fortement plébiscité par bon nombre d'entreprises françaises. **C'est sur ce marché ultra-concurrentiel que s'impose Transakauto depuis 15 ans**, avec une moyenne de **15 000 véhicules vendus chaque année** et ce grâce à un **éventail de services ultra-personnalisés**. Tous les véhicules sont garantis par WTW, et peuvent bénéficier d'un financement par santander bank. Les paiements des véhicules sont sécurisés par Cashsentinel, un compte séquestre en ligne.

Grâce à tous ces partenaires, **l'objectif de Transakauto est de pallier les contraintes des ventes entre particuliers** (risque d'arnaque, investissement de temps, connaissances mécaniques etc.) et éviter de perdre de l'argent chez les concessionnaires avec une reprise en moyenne 25% moins cher que le prix de marché. **Transakauto se positionne comme un tiers de confiance qui sécurise les transactions**, le tout sans acheter les véhicules, une vraie révolution sur le marché de l'occasion !

DE LA PASSION AUTOMOBILE A L'ENTREPRENEURIAT, A TOUTE VITESSE

Parti de zéro, sans aucune formation académique formelle, Michaël Ledoux a dessiné son propre chemin en se formant sur le terrain. Passionné d'automobile depuis son plus jeune âge, il a exploité sa détermination et son savoir-faire acquis à travers des expériences pratiques pour se hisser au sommet. Grâce à son travail acharné et à sa persévérance, il a réussi à créer son propre réseau de franchises, démontrant ainsi que la passion et l'expérience peuvent être tout aussi puissantes que les diplômes pour réaliser ses rêves et bâtir un empire.

Michael a démarré l'entrepreneuriat à l'âge de 25 ans. En vrai leader, il se positionne et prend la parole afin d'encourager les plus jeunes, mais surtout les personnes aspirants à une véritable indépendance professionnelle. Après 15 ans de réussite malgré les embûches, pour Michael Ledoux "développer une franchise est bien plus qu'une simple expansion commerciale ; c'est une opportunité de partager notre vision et notre savoir-faire avec des entrepreneurs passionnés, tout en créant une communauté solide et prospère."



A PROPOS DE TRANSAKAUTO

Créée en 2009 par Micheal Ledoux alors âgé de 26 ans, Transakauto est une entreprise spécialisée dans la transaction automobile. Passionné d'automobile de la première heure, Michaël a su se démarquer de la concurrence grâce, en partie, à sa stratégie digitale, qui a permis de créer une véritable notoriété et un engouement autour de Transakauto, et ainsi de développer son image de marque auprès de sa communauté engagée. Franchise disruptive, elle grandit à pleine vitesse depuis 4 ans et connaît une croissance de 100% sur les 12 derniers mois. Le réseau compte au total 211 franchises en France, en Belgique et au Luxembourg, sous forme d'agences ou de Showroom. En 2023, Transakauto c'est 11 salariés, 4500 véhicules disponibles en permanence dans le réseau et 40M de CA. L'entreprise dispose de deux sièges, un à Lieusaint (77), l'autre à Levallois perret (92).

2/2



[transakauto.com](https://www.transakauto.com)