

LKQ EUROPE RENFORCE LA DIRECTION COMMERCIALE

VILVOORDE, 22/07/2026 - *David Colantonio est nommé European Sales Director, tandis que Sebastien Vanderperre prend la direction des ventes en France dans le cadre de ses fonctions de CEO pour la Belgique, les Pays-Bas, la France et l'Italie.*

LKQ Europe a nommé David Colantonio au poste de European Sales Director, renforçant ainsi son engagement en faveur de la croissance transfrontalière, des partenariats avec ses clients stratégiques et du développement de nouvelles opportunités commerciales à travers l'Europe.

Dans le cadre de ses nouvelles fonctions, David pilotera la poursuite du développement des activités d'exportation et du segment des marques de distributeur de LKQ Europe, tout en renforçant les activités autour des grands comptes européens. Il se concentrera sur le renforcement des relations avec les clients, la création de nouvelles opportunités commerciales et le soutien d'une croissance durable dans l'ensemble de la région.

David quitte son poste actuel de Country Director pour la Belgique et la France. Dans le cadre de ses nouvelles responsabilités paneuropéennes, il continuera à accompagner ces deux marchés et rapportera à Anthony McAteer, Senior Commercial Director chez LKQ Europe.

David possède une solide expérience de direction dans le secteur européen de l'après-vente automobile. Depuis son arrivée chez LKQ en 2020, il a occupé plusieurs fonctions commerciales seniors au Benelux et en France. Plus récemment, il a joué un rôle clé dans la définition des priorités stratégiques destinées à accompagner la prochaine phase de développement de la région.

Avant de rejoindre LKQ, David a travaillé pendant quinze ans chez PHE Group, où il a assumé des rôles seniors dans les domaines de la tarification, du marketing, des concepts de garage et des ventes. Il a notamment exercé pendant cinq ans la fonction de Managing Director pour le Benelux.

Antonio Calvosa, Vice President Commercial, Strategy & Innovation chez LKQ Europe : « David allie un leadership commercial fort à une excellente connaissance de nos clients, de nos marchés et de nos équipes à travers l'Europe. Dans le cadre de cette transition, LKQ Europe a également confirmé la répartition des responsabilités commerciales en France et en Belgique, afin de garantir la continuité pour les clients et les collaborateurs sur ces deux marchés. Nous sommes impatients de voir ce que David accomplira pour notre entreprise et nos clients dans ses nouvelles fonctions. »

Sebastien Vanderperre assumera la fonction de National Sales Director France dans le cadre de son rôle de CEO de LKQ Benelux, France et Italie. Il sera responsable de la poursuite du développement de l'organisation des ventes dans l'Hexagone, tout en maintenant une attention particulière sur les clients, les partenaires et la performance commerciale sur le marché.

Sebastien Vanderperre, CEO LKQ Benelux - France et Italie : « Cette transition nous offre l'occasion de nous appuyer sur les bases solides déjà établies en France et en Belgique. Notre priorité reste inchangée : accompagner nos clients, renforcer nos partenariats et apporter à nos équipes la clarté et le leadership nécessaires pour continuer à faire progresser l'entreprise. »

En Belgique, Klaas Ruythooren continuera à diriger l'organisation des ventes du pays en tant que Country Sales Director, en étroite collaboration avec Sebastien et l'ensemble de l'équipe de direction régionale.

À propos de LKQ Benelux-France

LKQ Benelux-France, qui fait partie de LKQ Europe, est actif sur les marchés néerlandais, belge et français avec ses sociétés LKQ Netherlands, CarSys, LKQ VanEsch, IPAR, LKQ Belgium et LKQ France. Avec un accès à plus de 245.000 références en stock, les 3.500 collaborateurs de LKQ Benelux-France assurent quotidiennement la livraison de dizaines de milliers de produits aux entreprises automobiles de la région Benelux-France. LKQ Benelux-France propose des produits et services issus de quatre divisions - pièces détachées, peinture, outils et équipements et assistance - et dispose d'une plate-forme de commande simple d'utilisation et riche en informations techniques. Une offre étendue de formation et des concepts de soutien aux garages complètent l'ensemble.