

## Nouvelle plateforme "live" pour EnchèresVO

Dans la continuité de sa stratégie de digitalisation, le groupe EnchèresVO repense ses outils de vente aux enchères "live" de véhicules d'occasion. Fluidité, traitement des offres en temps réel et accessibilité depuis n'importe quel canal (navigateur web, smartphone ou connexion API\*) : une réponse performante aux attentes d'instantanéité de ses acheteurs.

Les clients qui n'ont pas la possibilité d'assister à la vente physique ont désormais autant de chances de remporter la vente qu'une personne en salle, grâce à un tout nouveau système "live" très fluide.

Au travers de la refonte de ses outils, EnchèresVO confirme la digitalisation de son offre et renforce son souhait de proposer des prestations de qualité à ses clients et partenaires professionnels.

\*API: Interface de programmation applicative.

### Des ventes live dans les conditions d'une vente aux enchères physique

Depuis le début du mois, les ventes aux enchères de véhicules d'occasion d'EnchèresVO sont désormais accessibles en "live" depuis une **nouvelle plateforme totalement repensée et retravaillée, afin de mieux répondre aux enjeux d'instantanéité et d'accessibilité** des acheteurs.

C'est un nouveau pas vers le tout digital et la suite logique de la stratégie de digitalisation d'EnchèresVO, l'un des principaux opérateurs français de vente aux enchères de véhicules d'occasion.

À partir de son site web ([encheres-vo.com](http://encheres-vo.com)) ou, pour les professionnels, directement depuis leur logiciel métier grâce à la **connectivité API de la plateforme EnchèresVO**, les acheteurs peuvent enchérir en temps réel dans les mêmes conditions qu'une vente physique.

« *Les comportements de nos acheteurs évoluent. Bien que la fréquentation en salle de vente reste soutenue, nous nous devons d'être performants sur le volet digital, afin que nos ventes soient accessibles partout et tout le temps. C'est pourquoi nous avons travaillé sur une nouvelle plateforme permettant le traitement instantané des offres, en grande quantité et depuis de multiples sources. Notre nouveau "moteur" d'enchères a été conçu pour répondre aux besoins d'aujourd'hui mais aussi anticiper ceux de demain, à la fois sur le volet technique mais aussi en termes d'accessibilité.* », indique **Guillaume Arnauné**, Commissaire-priseur et dirigeant d'Enchères VO.

Au travers de ce lancement, EnchèresVO confirme sa volonté de toujours renforcer la qualité de ses prestations. Également un atout supplémentaire dans le contexte du pass sanitaire obligatoire sur les ventes physiques : le "live" offre la possibilité d'enchérir à distance sur les véhicules présentés.

### Ventes "live" : un parcours en plusieurs étapes

- **Enregistrement en ligne** (identité, données bancaires, garanties financières, etc.)
- **Sélection des véhicules**
- **Enchères en temps réel**
- **Formalités d'acquisition du véhicule** en fin de vente
- **Organisation de la livraison**

Pour les curieux, il est désormais également possible de suivre les ventes depuis la page Facebook d'EnchèresVO : [facebook.com/encheresvo](https://www.facebook.com/encheresvo)

#### À propos d'EnchèresVO

Issu de l'étude de Commissaire-Priseur Arnauné-Prim, le groupe EnchèresVO s'appuie sur 40 ans d'expertise sur le marché de la vente physique et vente en ligne de véhicules d'occasion.

Présent sur l'ensemble du territoire national, EnchèresVO répertorie des offres dédiées aux professionnels et particuliers. Le groupe met en avant un parcours de vente clé en mains, aussi bien pour ses partenaires fournisseurs, que pour ses clients acheteurs.

[www.encheres-vo.com](http://www.encheres-vo.com)