



Manitou Group : résultats 2020

- Chiffre d'affaires de 1 585 M€ en baisse de 24% vs. 2019 (-24% en comparable*)
- Résultat opérationnel récurrent à 85 M€ (5,4%) vs. 149 M€ (7,1%) en 2019
- EBITDA* 120 M€ (7,6%) vs. 186 M€ en 2019
- Résultat net part du groupe de 40 M€ vs. 96 M€ en 2019
- Dette nette* à 40 M€, gearing* de 6%
- Proposition de versement de dividendes de 0,60 euro/action
- Anticipation d'un chiffre d'affaires 2021 en progression de plus de 15% par rapport à 2020
- Anticipation d'une progression du résultat opérationnel courant 2021 de l'ordre de 40 points de base

Ancenis le 04 mars 2021 – Le Conseil d'administration de Manitou BF, réuni ce jour, a arrêté les comptes de l'année 2020. Michel Denis, Directeur général a déclaré : “ L'année 2020 a été à la fois difficile, contrastée et porteuse de nombreuses transformations. La crise sanitaire a provoqué une chute importante de nos marchés avec pour conséquence un retrait de 24% de notre chiffre d'affaires par rapport à 2019. La réactivité, l'agilité et l'engagement des équipes ont été les traits marquants de 2020 pour faire face à une situation inconnue et en amortir au maximum les effets. Des efforts considérables ont été réalisés pour permettre, chaque fois que cela était possible, de continuer à servir nos clients tout en protégeant avant tout la santé de nos salariés. Tout cela nous a permis de limiter l'impact financier de la crise et de clore l'exercice avec un pourcentage de résultat opérationnel courant de 5,4% du chiffre d'affaires, en retrait de seulement 0,6 point par rapport à l'objectif que nous avons communiqué début 2020 avant l'explosion de la crise sanitaire.

Le ralentissement économique de 2020 nous a conduits à redimensionner l'ensemble de nos moyens, à simplifier l'organisation du groupe ainsi qu'à rationaliser nos sites industriels du continent américain.

L'ampleur inattendue du rebond des prises de commandes et de notre carnet de commandes de fin d'année nous a fait basculer dans une nouvelle phase de croissance. Nous accélérons nos cadences de production pour répondre à nos clients, dans un contexte empreint d'une forte inflation des prix de l'acier, de pénuries de transports maritimes et de composants électroniques.

Au-delà de ces problématiques de réalignement des acteurs économiques en sortie de crise, les tendances de nos marchés restent très dynamiques.

Forts de ces éléments, et sous réserve d'une stabilisation de l'environnement général, nous anticipons désormais une croissance de chiffre d'affaires pour 2021 de plus de 15% et un résultat opérationnel courant en progression de 40 points de base par rapport à 2020.”

<i>en millions d'€</i>	MHA	CEP	S&S	Total	MHA	CEP	S&S	Total	Var.
	2019	2019	2019	2019	2020	2020	2020	2020	
Chiffre d'affaires	1 455,8	328,3	309,4	2 093,6	1 023,4	261,6	300,1	1 585,1	-24%
Marge / Coût des ventes	220,3	38,5	87,3	346,1	142,1	17,8	89,0	248,8	-28%
Marge / Coût des ventes %	15,1%	11,7%	28,2%	16,5%	13,9%	6,8%	29,6%	15,7%	
Rés. opérationnel courant	116,3	2,4	30,0	148,6	58,9	(12,0)	38,4	85,3	-43%
Rés. opérationnel courant %	8,0%	0,7%	9,7%	7,1%	5,8%	-4,6%	12,8%	5,4%	
Résultat opérationnel	114,2	2,1	29,7	146,1	53,6	(16,9)	38,0	74,8	-49%
Résultat net part du Groupe				95,6				39,6	-59%
Dette nette hors IFRS 16				190,2				39,9	-79%
Dette nette incluant IFRS 16				208,2				56,8	-73%
Fonds propres				664,6				665,8	+0%
Gearing % hors IFRS 16				29%				6%	
Gearing % incluant IFRS 16				31%				9%	
BFR				606				455	-25%

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires.

Procédures d'audit effectuées

* en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- Périmètre : pour les sociétés acquises en 2019 (Mawsley Machinery Ltd le 29 octobre 2019), déduction de leur contribution, du 1er janvier 2020 au jour anniversaire de leur acquisition. Il n'y a pas de société sortante sur l'exercice 2019. Il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2020.
- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours

* EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16

* Dette nette et Gearing (ratio de la dette nette divisée par le montant des capitaux propres) hors engagements de location IFRS 16

Revue par division

La **division Manutention et Nacelles (MHA – Material Handling & Access)** a réalisé un chiffre d'affaires de 1 023,4 M€, en recul de -29,7 % par rapport à une année 2019 exceptionnelle (-28,8 % à taux de change et périmètre constants). La division MHA a été fortement impactée par la crise Covid-19 sur le 1er semestre. Son chiffre d'affaires a reculé sur l'ensemble des zones géographiques et plus particulièrement sur les zones Europe du Nord et APAM.

La marge sur coût des ventes se dégrade de -1,3 point, conséquence d'une part de l'arrêt de la production et la mise en place de mesures sanitaires lors de la reprise d'activité et d'autre part d'une augmentation des charges d'amortissement et de garantie.

L'arrêt des sites de production, la mise en place de mesures d'activité partielle et du plan d'économie ont permis de réduire les coûts indirects à hauteur de 18,5 M€ et de limiter l'impact de la baisse d'activité sur la marge. Ainsi, les frais commerciaux, de marketing et administratifs ont reculé de 16,0 M€ (-19,2 %). La baisse de frais de R&D a été limitée à 11,5 % (-2,4 M€) sur la période. Le résultat de la période comprend également un produit de 3,5 M€ dans le cadre d'un recours fiscal résolu en notre faveur.

Le résultat opérationnel courant de la division MHA diminue ainsi de -57,3 M€ (-49,3 %) pour atteindre 58,9M€ (5,8 % du chiffre d'affaires) contre 116,3 M€ en 2019 (8,0 % du chiffre d'affaires).

La **division Matériel Compact (CEP – Compact Equipment Products)** affiche un chiffre d'affaires de 261,6 M€ en repli de -20,3 % sur 12 mois (-19,1 % à taux de change et périmètre constant). La division a été touchée par la crise sanitaire Covid-19 sur l'ensemble des zones géographiques et tout particulièrement auprès de loueurs nord-américains et du marché indien. La marge sur coût des ventes ressort en baisse de -4,9 points à 6,8 %. Ce recul résulte de la baisse des volumes, une évolution du mix produit défavorable, des efforts commerciaux et de la hausse des coûts d'amortissement et de dépréciation. Les frais commerciaux, marketing, services et administratifs sont en recul de 10,3 M€ (-30,7 %) suite à la mise en place d'un plan d'économies profond. Ainsi, une réduction du temps

de travail et des salaires, en application de la réglementation « Furlough », et un plan de départ des salariés ont été mis en place aux Etats-Unis sur le 1^{er} semestre 2020.

La baisse de frais de R&D a été limitée à 0,8 M€ sur la période.

L'année précédente comprenait une indemnité d'assurance suite à l'inondation du site de Madison (Etats-Unis) et une indemnité fournisseurs suite à des retards de livraison. Compte tenu de ces éléments, le résultat opérationnel courant de la division CEP est en recul à -12,0 M€ (-4,6 % du chiffre d'affaires) contre 2,4 M€ en 2019 (0,7 % du chiffre d'affaires).

La **division Services & Solutions (S&S)** clôt l'exercice avec un chiffre d'affaires de 300,1 M€ très proche de 2019, ce qui confirme la résilience de cette activité. Le retrait du chiffre d'affaires (-3,0 % sur 12 mois, -3,4 % à taux de change et périmètre constant) touche l'ensemble des zones géographiques et plus particulièrement sur la zone APAM. Les activités de services et de locations, plus résilientes par nature, ont connu une dynamique de croissance. Le mix favorable des activités de services permet à la division de voir progresser sa marge sur coût des ventes de 1,7 M€ à 89,0 M€, soit une progression du taux de marge sur coût des ventes de 1,4 point à 29,6 %.

La mise en place du plan d'économies et des mesures d'activité partielle, a conduit à une réduction de 11,3 % (6,5 M€) des frais administratifs, commerciaux, de marketing et de services de la division.

Dans cette année très marquée par la crise sanitaire et économique, la division S&S délivre un niveau historique de résultat opérationnel courant, en progression de 28,2 % à 38,4 M€, soit 12,8 % du chiffre d'affaires (9,7 % en 2019).

Litiges en cours avec la société JCB

La décision du Tribunal Judiciaire de Paris du 26 février 2021 conforte la position de Manitou BF, qui a toujours contesté le bien-fondé de l'action du demandeur et le caractère disproportionné de ses demandes. Le groupe continuera ainsi à se défendre avec la plus grande fermeté dans le cadre de ces contentieux.

Dividende proposé à la prochaine Assemblée générale

Le Conseil d'administration a décidé de proposer à l'Assemblée générale qui se tiendra le 17 juin 2021, le versement d'un dividende de 0,60 € par action, permettant de rétablir un taux de distribution sur la période 2019 et 2020 plus en ligne avec les pratiques des années précédentes.

Avertissement concernant les éléments prospectifs

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID & SMALL, CAC SMALL,
EN FAMILY BUSINESS

PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Le 27 avril 2021 (après bourse) :
Chiffre d'affaires du T1 2021

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement.

Au travers de ses 3 marques emblématiques - Manitou, Gehl, Mustang by Manitou - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries.

En plaçant l'innovation au cœur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes.

Grâce à l'expertise de son réseau de 1 050 concessionnaires, le groupe est chaque jour, plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines, avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 1,6 milliards d'euros en 2020 réunit aujourd'hui 4 400 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.