



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Résultats 2025

- Chiffre d'affaires 12 mois de 2 564 M€, -3,4 % vs 2024 (-2,3 % en comparable)⁽¹⁾
- Prises de commandes machines record à 2 181 M€, +106,5 % vs 2024
- Carnet de commandes⁽²⁾ machines fin 2025 à 1 121 M€, en hausse de 3,4 %
- Résultat opérationnel courant à 143 M€ (5,6 %) vs. 199 M€ (7,5 %) en 2024
- EBITDA retraité d'IFRS 16⁽³⁾ à 200 M€ vs. 262 M€ en 2024
- Résultat net part du groupe à 68 M€ vs. 122 M€ en 2024
- Dette nette⁽⁴⁾ en forte baisse à 212 M€ (-42,7 % vs 2024), gearing⁽⁴⁾ de 21,8 %, leverage⁽⁴⁾ de 1,0
- 14,7 % de machines électriques vs 13,8 % en 2024
- Proposition de versement d'un dividende de 0,75 euro/action
- Guidance suspendue compte tenu du contexte international

Ancenis, le 11 mars 2026 – Le Conseil d'administration de Manitou BF, réuni ce jour sous la présidence de Jacqueline Himsworth, a arrêté les états financiers consolidés du groupe pour l'année 2025.

Michel Denis, Directeur général, déclare : *“Dans un environnement de marché globalement baissier et incertain, le groupe a démontré la résilience de ses fondamentaux. Avec un chiffre d'affaires de 2 564 millions d'euros, nous limitons notre repli annuel à 3,4 % grâce à une progression de nos parts de marché dans l'ensemble de nos géographies. L'année a été marquée par une dynamique commerciale remarquable, avec des prises de commandes atteignant 2 181 millions d'euros, soit plus du double de l'exercice précédent, portées notamment par les grands loueurs et la zone Europe. Notre carnet de commandes s'établit ainsi à 1 121 millions d'euros, nous offrant une visibilité robuste pour les deux prochains trimestres.*

Le résultat opérationnel courant s'établit à 5,6 % du chiffre d'affaires. Ce recul par rapport à l'exercice précédent reflète principalement une contraction des volumes, une intensification de la concurrence sur les prix de vente et l'impact des droits de douane américains sur la fin de l'année. Ces pressions ont toutefois été contenues par une amélioration de l'efficacité industrielle et un pilotage rigoureux des frais fixes.

Sur le plan financier, la période a été marquée par une gestion proactive des stocks qui a permis de réduire significativement la dette nette du groupe à 212 millions d'euros, ramenant le ratio d'endettement net (gearing) à moins de 22 %. Cette structure de bilan renforcée constitue un atout majeur pour soutenir nos ambitions futures.

Le groupe aborde l'année 2026 avec détermination, porté par le déploiement de sa nouvelle feuille de route stratégique « LIFT » à horizon 2030. Ce plan vient structurer une transformation profonde de l'organisation.

Le groupe se félicite d'un carnet de commandes dynamique. Compte tenu du conflit qui vient d'éclater et de ses potentielles conséquences, la communication de la guidance 2026 est différée.”

	Division Produits	Division S&S	Total	Division Produits	Division S&S	Total	
<i>en millions d'euros</i>	2024	2024	2024	2025	2025	2025	Var.
Chiffre d'affaires	2 247	409	2 656	2 144	420	2 564	-3,4 %
Marge / Coûts des ventes	394	106	500	347	105	452	-9,6 %
Marge / Coûts des ventes %	17,5%	26,0%	18,8%	16,2%	25,0%	17,6%	-
Rés. opérationnel courant	181	18	199	126	17	143	-28,3 %
Rés. opérationnel courant %	8,1%	4,4%	7,5%	5,9%	3,9%	5,6%	-
Résultat opérationnel	177	18	195	111	14	126	-35,5 %
Résultat net - Part du Groupe			122			68	-43,9 %
Dettes nettes retraitées d'IFRS 16			370			212	-42,7 %
Dettes nettes			398			244	-38,8 %
Fonds propres			976			971	-0,5 %
Gearing % retraité d'IFRS 16			38,0%			21,8%	-
Gearing %			40,8%			25,0%	-
BFR			885			687	-22,4 %

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires.
Procédures d'audit effectuées.

Revue par division

La **division Produits** a réalisé un chiffre d'affaires de 2 144 millions d'euros, en repli de 4,6 % par rapport à 2024 (-3,4 % à taux de change et périmètre constants). Malgré un rebond sur le 4e trimestre, l'activité globale a été freinée par l'attentisme de certains donneurs d'ordres (notamment les grands loueurs) et tout particulièrement par la hausse des droits de douane sur le marché américain, couplée à des effets de change défavorables (impact de -1,2 point sur le chiffre d'affaires). Si le recul d'activité concerne la majorité des gammes, et plus particulièrement les nacelles, les lignes skid & track loaders se distinguent par une performance positive. Sur le plan géographique, le groupe a par ailleurs réussi à renforcer ses parts de marché sur l'ensemble de ses zones de présence, y compris en Amérique où la contraction du marché a été la plus prononcée. La marge sur coûts des ventes de la division ressort à 347 millions d'euros, en baisse de 11,9 % par rapport à 2024. Ce recul s'explique par la baisse des volumes conjuguée à une dégradation du taux de marge de 1,3 point. La baisse du coût des matières premières et l'amélioration de l'efficacité industrielle n'ont pas permis de compenser la forte pression exercée sur les prix de vente dans un environnement hautement concurrentiel. Conformément à sa stratégie, la division a poursuivi ses efforts avec des charges de R&D en progression de 5 millions d'euros pour soutenir l'électrification des gammes et la réduction de l'empreinte carbone. Les frais de structure ont quant à eux connu une hausse maîtrisée malgré l'inflation salariale et la hausse des amortissements liée à nos investissements. Le résultat opérationnel courant de la division Produits s'établit ainsi à 111 millions d'euros (5,9 % du chiffre d'affaires) contre 177 millions d'euros en 2024.

La **division Services & Solutions** confirme sa forte résilience avec un chiffre d'affaires de 420 millions d'euros, en progression de 2,8 % sur l'année (+4,0 % à périmètre et taux de change constants). Cette performance est portée par la vitalité des activités de pièces détachées, d'accessoires, ainsi que par le développement continu des offres de services et la vente de machines d'occasion. Sur le plan géographique, cette croissance a été principalement tirée par les zones Europe du Sud, APAM (Asie, Pacifique, Afrique, Moyen-Orient) et Amériques, compensant un léger recul sur la zone Europe du Nord. La marge sur coûts des ventes s'établit à 105 millions d'euros, en léger retrait (-1,1 %). Cette variation s'explique par une baisse du taux de marge de 1,0 point, principalement impacté par une pression persistante sur les prix de vente. Afin de pallier ce recul, la division a opéré une gestion rigoureuse de ses opérations, parvenant à réduire légèrement (-0,1 %) ses frais administratifs, commerciaux et de marketing. Ainsi, la rentabilité de la division ressort à 17 millions d'euros (3,9 % du chiffre d'affaires), contre 18 millions d'euros l'année précédente.

Dividende proposé à la prochaine Assemblée générale

Le Conseil d'administration a décidé de proposer à l'Assemblée générale qui se tiendra le 11 juin 2026, le versement d'un dividende de 0,75 euro par action.

Glossaire

(1) en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- périmètre :

- aucune acquisition de société sur 2024 et 2025 qui pourrait engendrer un retraitement sur la période publiée ;

- aucune société n'est sortie du périmètre sur 2024 et 2025.

- application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours.

(2) Le carnet de commandes correspond aux commandes reçues et non encore livrées de machines, pour lesquelles le groupe :

- n'a pas encore fourni les machines promises au client ;

- n'a pas encore reçu de contrepartie et n'a pas encore droit à une contrepartie.

Ces commandes sont livrées dans un délai inférieur à un an et peuvent être annulées.

Le carnet de commandes peut varier du fait des variations du périmètre de consolidation, d'ajustements et des effets de conversion de devises étrangères.

(3) EBITDA retraité d'IFRS 16 : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur sur 12 mois, retraité de l'impact IFRS 16

(4) Dette nette, gearing et leverage : hors engagements de location IFRS 16.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID & SMALL, CAC SMALL, EN FAMILY BUSINESS



PROCHAIN RENDEZ-VOUS :

Le 28 avril 2026 (après Bourse)
Chiffre d'affaires du T1 2026

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement. Au travers de ses marques emblématiques - Manitou et Gehl - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries. En plaçant l'innovation au cœur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes. Grâce à l'expertise de son réseau de 800 concessionnaires, le groupe est chaque jour plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 2,6 milliards d'euros en 2025 et réunit 6 100 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.

