



Nouveau succès pour AutobizTrade : La plateforme de ventes VO entre professionnels d'autobiz clôture l'année 2023 avec plus de 20K ventes à son actif (+33% par rapport à 2022)

Communiqué de presse, Paris, le 2 février 2024

- Lancée en 2021, la plateforme VO BtoB d'autobiz continue sa croissance.
- 20 000 véhicules vendus en 2023, contre 15 000 en 2022
- L'ensemble des véhicules proposés sont issus de l'activité de rachat cash à particuliers générée par le site autobiz.fr, ils sont donc adaptés à la demande. Cela a permis à autobizTrade de maintenir sa croissance, et ce sur un marché VO plutôt tendu.

Du sourcing à la revente BtoB, Autobiz propose désormais l'offre la plus complète du marché en matière de rachat cash à particuliers.

AutobizTrade passe un **nouveau cap avec plus de 20 000 ventes réalisées en 2023, contre 15 000 transactions réalisées en 2022**, lors de sa première année d'exploitation.

L'ensemble des véhicules (âgés de 5 à 10 ans) proposés sur la plateforme sont issus de l'activité de rachat cash à particuliers générée par le site autobiz.fr. Une activité boostée par la digitalisation des parcours d'achat et de vente et par l'essor des reprises à distance.

Malgré un marché plus compliqué, ce type d'approvisionnement continue donc sa croissance.

Lancé à grande échelle en 2021, ce type d'acquisition a représenté 40% des volumes en 2023.

Du côté des acheteurs, **autobiz parvient à s'adapter aux besoins de chaque professionnel**. Ce dernier peut choisir de traiter lui-même les rendez-vous de particuliers vendeurs générés par le site autobiz.fr et/ou d'acheter des véhicules repris par autobiz à des particuliers sur la plateforme autobizTrade.

Sur un marché VO en tension, autobizTrade maintient sa croissance grâce à une offre adaptée à la demande.

Alors que l'an passé, le marché de l'occasion s'est tendu avec une hausse des stocks et une demande plus basse qui ont entraîné une chute des prix, **la croissance d'autobizTrade n'a pas ralenti**.

Pourquoi ? La seule catégorie de VO dynamique en 2023 était celle des véhicules de plus de 5 ans. Mettant en vente des véhicules issus des rachats cash à particuliers, la plateforme a proposé des véhicules particulièrement adaptés à la demande. En effet, 80% d'entre eux avaient entre 6 et 11 ans. Et en moyenne, ils affichaient 100 000 km au compteur et avaient une valeur de marché de revente à particulier de 11 000€.

Cédric Di Luca, Directeur Général d'EasyReprise (filiale d'autobiz opérant le rachat cash en France) précise même : « ***Avec autobizTrade nous proposons des véhicules de 60 à 120 mois et de 70 000 à 150 000 Km, toujours aussi attractifs pour nos clients. Avec plus de 2000 VO présentés chaque mois, ils ont accès à un large choix de marques, de modèles et de motorisations, ce qui correspond à leurs attentes.*** ».

À propos [autobiz](#)

Depuis 2004, autobiz accompagne tous les acteurs de l'industrie automobile en Europe, grâce à des solutions de valorisation et de reprise. Cet accompagnement est basé sur 17 ans d'historique data ainsi que le savoir-faire web, logiciel et métier des 160 collaborateurs de l'entreprise. Aujourd'hui basée à La Défense (92), autobiz dispose également de bureaux à Berlin, à Valence (Espagne) et Milan. autobiz accompagne plus de 15 leaders du remarketing occasion (constructeurs, banques, leasers, enchéristes...) ainsi que 5.000 points de vente dans 18 pays en Europe.
