
Stellantis lance l'offre "Electric As You Go" : le nouveau programme de location longue durée dédié aux véhicules électriques à batterie (BEV), conçu pour offrir des prix compétitifs aux clients de Stellantis

- **Stellantis présente l'offre "Electric As You Go" : le nouveau programme de location longue durée pour accéder au monde des BEV à partir de 110€ par mois plus un coût additionnel d'utilisation de 7 centimes par kilomètre (avec un minimum de 500 km par mois)¹**
- **Le programme élargit l'accès aux BEV, donnant au client la possibilité de choisir entre une Peugeot e-208, une Opel Corsa-e (segment B) ou une Opel Mokka-e (B-SUV) et sera bientôt étendu à d'autres véhicules électriques de Stellantis**
- **Le programme "Electric As You Go" est désormais disponible en France pour les particuliers qui souhaitent changer leur ancien véhicule thermique pour un véhicule électrique abordable et durable². Il est prévu d'étendre cette offre dans d'autres pays en Europe prochainement**

Poissy, le 20 juillet 2022 - Stellantis présente "Electric As You Go" : un service de location longue durée compétitif consacré aux modèles électriques de Stellantis, conçu par la Business Unit e-Mobility, PSA Banque et Opel Bank, pour offrir une expérience de conduite abordable et adaptée à tous les clients qui souhaitent s'orienter vers les véhicules électriques.

¹ Total des frais mensuels 145€ : 110€ + 35€ (500 km fois 0,07 €/km)

² Premier paiement limité après déduction des incitations gouvernementales pour les véhicules électriques

Avec "Electric As You Go", Stellantis offre simplicité et conduite durable. Après un 1er loyer limité, une redevance mensuelle à partir de 110€ seulement, plus un coût additionnel d'utilisation de 7 centimes par kilomètre (avec un minimum de 500 km par mois), les clients pourront choisir entre une Peugeot e-208 ou une Opel Corsa-e, deux modèles entièrement électriques avec une autonomie WLTP³ de plus de 360 km. Les clients pourront également choisir un B-SUV avec l'Opel Mokka-e.

Avec le lancement de "Electric As You Go", Stellantis fait un pas de plus dans la promotion d'une mobilité plus durable et se place résolument du côté du client en lui proposant une solution avantageuse pour accéder à la conduite d'un véhicule électrique.

Dans le cadre de son Plan Stratégique Dare Forward 2030, Stellantis identifie la valeur CARE comme l'un des trois principaux piliers pour le déploiement de sa stratégie.

CARE signifie le respect de la planète et de nos clients dont l'expérience est au cœur de notre action. Cela ne signifie pas seulement offrir les meilleures performances comme l'autonomie et la vitesse de charge mais également offrir des services et des solutions innovantes pour démocratiser l'e-mobilité.

Dans ce contexte, cette nouvelle offre permet de mieux adapter le coût total du véhicule à son utilisation réelle, après un premier loyer et une redevance mensuelle très attractifs, auxquels s'ajoute un coût variable basé sur les kilomètres parcourus grâce à la connectivité intégrée des véhicules Stellantis.

Inspiré de la tendance du " Pay per Use ", de plus en plus populaire auprès des consommateurs dans différents secteurs, ce programme offre aux clients la possibilité de payer leur véhicule en fonction de leur usage et sans limite de kilométrage. Combinée au coût d'utilisation plus faible des véhicules électriques par rapport aux véhicules thermiques, cette offre innovante permet de rendre le véhicule électrique accessible au plus grand nombre.

³ WLTP : Procédure d'essai harmonisée au niveau mondial pour les véhicules légers, utilisée pour mesurer l'autonomie des BEV dans des conditions standards spécifiques définies par la législation européenne

La Business Unit e-Mobility renforce ainsi la détermination de l'entreprise à atteindre l'objectif "Carbon Net Zero" en 2038, inscrit dans son Plan Stratégique long terme. Stellantis veut devenir le leader dans la lutte contre le changement climatique, avec une étape intermédiaire de -50% d'impact CO2 d'ici 2030, tout en gardant les besoins et les attentes des clients au cœur de sa stratégie.

L'offre "[Electric As You Go](#)" est désormais disponible en France sur Peugeot e-208, Opel Corsa-e, Opel Mokka-e, et sera bientôt disponible sur d'autres véhicules zéro émission de Stellantis et dans d'autres pays européens.

En France, les clients peuvent bénéficier de l'offre lorsqu'ils sont éligibles à la prime à la conversion, c'est-à-dire lorsqu'ils échangent un véhicule diesel immatriculé avant 2011 ou un véhicule essence immatriculé avant 2006⁴. Cette initiative permet au client de remplacer plus facilement un véhicule thermique ancien par un nouveau véhicule électrique et ainsi accélérer le renouvellement du parc vers une mobilité plus écologique.

⁴ Le prix peut varier dans d'autres pays, en fonction de la législation européenne

À propos de Stellantis

Stellantis N.V. (NYSE / MTA / Euronext Paris : STLA) fait partie des principaux constructeurs automobiles et fournisseurs de services de mobilité internationaux. Abarth, Alfa Romeo, Chrysler, Citroën, Dodge, DS Automobiles, Fiat, Jeep®, Lancia, Maserati, Opel, Peugeot, Ram, Vauxhall, Free2move et Leasys : emblématiques et chargées d'histoire, nos marques insufflent la passion des visionnaires qui les ont fondées et celle de nos clients actuels au cœur de leurs produits et services avant-gardistes. Forts de notre diversité, nous façonnons la mobilité de demain. Notre objectif : devenir la plus grande tech company de mobilité durable, en termes de qualité et non de taille, tout en créant encore plus de valeur pour l'ensemble de nos partenaires et des communautés au sein desquelles nous opérons. Pour en savoir plus, www.stellantis.com/fr.



@Stellantis



Stellantis



Stellantis



Stellantis

