

## Des véhicules de luxe dans le top 10 des voitures au clou : les statistiques étonnantes de FINEOCAR

Depuis 2015, FINEOCAR propose des services de vente à réméré en France. La société propose aux personnes qui ont besoin d'accéder rapidement à des liquidités de lui confier temporairement leur voiture en échange d'une somme d'argent.



**FINEOCAR**  
**GAGE DE LIBERTÉ**

FINEOCAR a récemment publié des statistiques sur les véhicules les plus souvent mis au clou.

A première vue, et ce qui peut paraître étonnant, ce sont les marques haut de gamme qui arrivent en tête, surtout les voitures allemandes. Au second regard, cela surprend moins puisque leurs propriétaires disposent souvent d'un second véhicule pour tous les jours. De plus, une voiture simple et ancienne, comme une Mégane d'une dizaine d'années, n'atteint pas la côte minimale de 7000€ fixée par FINEOCAR. Ce type de véhicule ne peut donc pas apparaître dans les statistiques. Ces voitures de luxes sont parfois le signe de la réussite du propriétaire qui a su prendre des risques en faisant "travailler" sa voiture pour un projet.

Les propriétaires de véhicules haut de gamme sont ainsi les premiers clients de FINEOCAR.

### **Mercedes, BMW, Audi et Porsche sont les voitures les plus souvent mises au clou**

Les statistiques de FINEOCAR révèlent que les Mercedes sont les voitures les plus nombreuses dans les entrepôts de la société : elles représentent 20 % des véhicules déposés par ses clients. Arrivent ensuite les BMW, les Audi et les Porsche, loin devant Renault, Fiat et Volkswagen. Près d'un véhicule sur deux acquis par FINEOCAR est ainsi une voiture de haut de gamme. Motos et camping-cars représentent quant à eux respectivement 6 et 4 % en nombre de cas.

En termes de valeurs de transactions, Mercedes domine encore le classement, avec 21 % du total. Le constructeur allemand est talonné par Porsche, qui représente 16 % du montant total du chiffre d'affaires. Viennent ensuite BMW et Audi, avec 9 % de la valeur traitée, puis Aston Martin, Bentley, et Maserati.



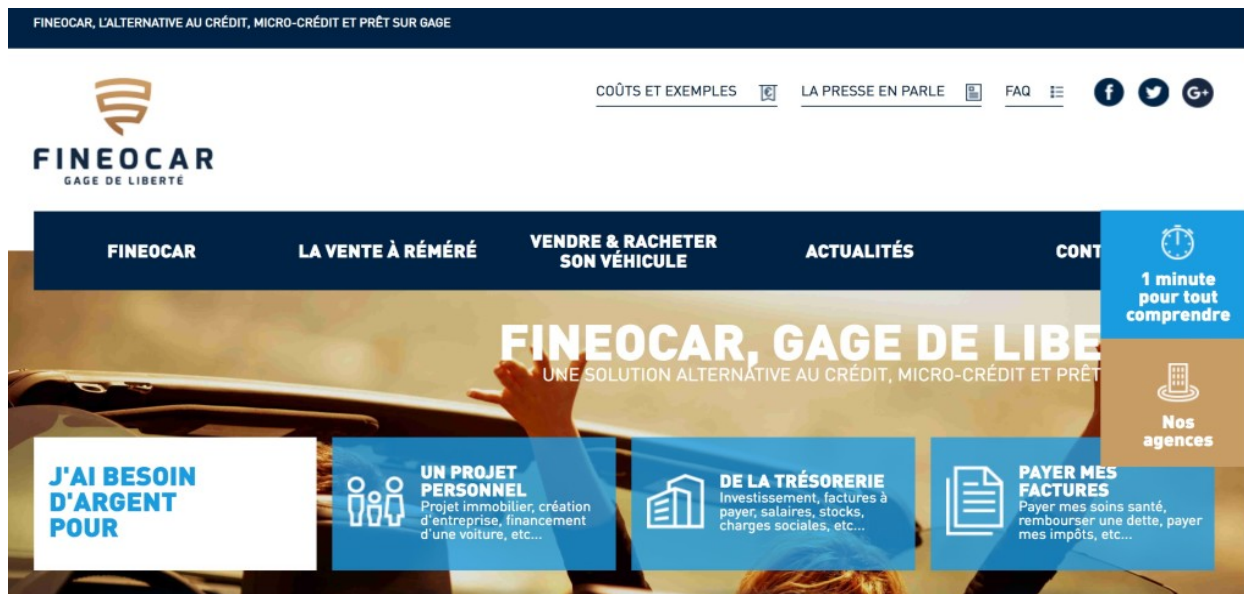
## Des statistiques qui esquissent le profil des clients de FINEOCAR

Il devient de plus en plus difficile d'obtenir un prêt ou de faire un emprunt. Ce genre de situation n'arrange en aucune manière les personnes qui sont dans une certaine urgence financière. La vente à réméré de votre voiture, avec faculté de rachat, apparaît donc comme une alternative très efficace au crédit, micro-crédit et prêt sur gage.

Les clients de FINEOCAR sont souvent des entrepreneurs ou des chefs d'entreprise, amateurs de belles voitures, qui apprécient la solution simple, sûre et discrète proposée par la société de vente à réméré.

"Environ deux tiers de nos clients nous confient leur voiture pour répondre à des besoins de trésorerie à court terme, par exemple pour payer des impôts ou des salaires ", explique Cédric Domeniconi, co-fondateur de FINEOCAR.

"Mais beaucoup font aussi appel à nos services parce qu'ils ont besoin de liquidités rapidement pour investir. Ces clients savent très bien dans quoi ils s'embarquent, et reprennent généralement le volant de leur voiture au bout de deux à quatre mois", ajoute-t-il.



## La vente à réméré : une alternative aux prêts bancaires

Obtenir un prêt constitue souvent un véritable parcours du combattant : entre paperasse et rendez-vous à la banque, le processus prend généralement beaucoup de temps. Et, pour certains, passer par la case bancaire n'est tout simplement pas possible, car souvent les banques veulent des garanties dont le client ne dispose pas ou elles bloquent sur un ancien incident de paiement.

La vente à réméré s'impose donc comme une alternative intéressante aux emprunts classiques. Elle s'adresse aux propriétaires d'un bien qui ont des difficultés de trésorerie ou qui ne souhaitent pas payer un acompte pour attendre le déblocage d'un prêt.

## FINEOCAR : la vente à réméré de véhicules

Fondée en 2015 par Cédric Domeniconi et Alex Lötscher, FINEOCAR dispose aujourd'hui de trois agences en France, en Île-de-France, dans le Grand Est et dans le Sud. Le fonctionnement de FINEOCAR est simple : la société propose aux personnes qui ont besoin de liquidités de lui laisser leur véhicule en échange d'une somme d'argent.

Cette somme est généralement équivalente à 50 à 70 % de la valeur du véhicule. Les clients ont ensuite trois mois (renouvelables) pour récupérer leur voiture contre remboursement de la somme, majorée des frais et des intérêts.



## À propos des fondateurs de FINEOCAR

En 2007, forts d'une solide expérience dans la finance, l'automobile et l'assurance, Cédric Domeniconi et Alex Lötscher créent en Suisse Prets-sur-gage.ch. Leur service de prêt sur gage séduit rapidement de nombreux clients, particuliers et professionnels, suisses, allemands mais aussi français.

Face à la demande grandissante des Français, Cédric et Alex étendent leur concept à la France et adaptent le modèle du prêt sur gage au système français. En 2015, ils lancent ainsi FINEOCAR, une société française spécialisée dans la vente à réméré automobile.

### Les agences FINEOCAR

FINEOCAR Grand Est

Rue de l'artisanat, Zone industrielle Ouest, 68490 Hombourg

FINEOCAR Île-de-France

1015 rue du Maréchal Juin, 77000 Vaux-le-Pénil

FINEOCAR PACA

Quartier Les Grimaudets, Route des mayons; 83340 Le Luc

### Pour en savoir plus

Site web : <https://www.fineocar.com>

Facebook : <https://www.facebook.com/fineocar>

Contact presse :

Cédric Domeniconi

E-mail : [info@fineocar.com](mailto:info@fineocar.com)