

20/09/2018 - Pour parution immédiate

Le commerce se renforce chez CLAS Equipements

Avec l'arrivée de Nicolas GERARD, CLAS Equipements réorganise son pôle commercial.

A sa tête, **Stéphane Suchet**, directeur commercial, en charge de l'organisation et du développement du marché national de CLAS Equipements.



Ivan Vasiljevic, Responsable Commercial France Réseaux.



Nicolas Gérard, Responsable Commercial France Aftermarket. Il aura pour tâche d'accompagner l'équipe commerciale sur le terrain, et de veiller au suivi et au développement des distributeurs et plateformes.



Nicolas Gérard, 49 ans, a débuté sa carrière en tant que commercial pour Würth, pendant trois ans. Il a ensuite travaillé plus de 20 ans pour l'Autodistribution :

- **Pour l'Autodistribution Rhône** : pendant 6 ans en tant que Commercial en pièces détachées, 2 ans responsable d'un centre de profit près de Lyon, puis 10 ans **Chef des ventes** dans le cadre de développement de garages.

- **Pour l'Autodistribution Charreton Azur** : plus de 2 ans, en tant que **Directeur Commercial**, il a emmené une équipe constituée d'un chef des ventes, 10 commerciaux, et un responsable pièces techniques.

Nicolas Gérard conçoit le métier de commercial comme un métier de service, de soutien au client, afin de lui apporter les meilleures solutions, au plus vite. Il souhaite apporter sa connaissance pointue du terrain pour avancer toujours plus fort avec CLAS Equipements dans un marché de plus en plus complexe et changeant.

à propos de CLAS

Depuis plus de 20 ans, CLAS Equipements affine chaque jour son expertise pour concevoir équipements et outillage techniques au plus proche des attentes des professionnels du secteur automobile. Avec plus de 5800 références en stock et une profondeur de gamme croissante, la marque basée en Savoie poursuit son expansion internationale.

Pour mieux nous connaître, rendez-vous sur clas.com