

Noyelles Godault, 19 juillet 2017

Van Heck Interpieces, membre du groupe LKQ, continue sa percée en France

Mecanissima situé à Antibes est le 10e grossiste, cette année, à adhérer au concept de Business Partner Network (BPN) de Van Heck Interpieces France. Van Heck Interpieces renforce encore plus sa position sur le marché français.

Mecanissima est un acteur important en pièces auto du département des Alpes-Maritimes. Créée en 2007, cette entreprise emploie 4 personnes. Avec un chiffre d'affaires en progression constante de plus de 20 % par an, ce grossiste est certainement un atout considérable pour Van Heck Interpieces France et son concept de BPN. « On ne peut rêver meilleur ambassadeur de Van Heck Interpieces » indique Peter Vanosmael, sales manager de Van Heck Interpieces France.

Depuis 2008, Van Heck Interpieces France, membre du groupe LKQ, ne cesse d'étendre son réseau pour compter actuellement 40 grossistes à travers l'Hexagone. Peter Vanosmael se réjouit du potentiel du marché français : « La progression de notre positionnement sur le marché français n'est pas négligeable. Notre but reste, cependant, d'avoir 45 membres adhérant à notre concept BPN d'ici la fin de l'année. »

Une meilleure répartition des activités sur le territoire français, voilà également un objectif pour 2017. En plus de prendre des parts de marché dans la région Provence-Alpes-Côte d'Azur, Van Heck Interpieces France continue son expansion. « Nous allons également étendre notre influence en Île-de-France. Nous travaillons sans relâche à améliorer la disponibilité d'un grand nombre de pièces détachées » conclut Peter Vanosmael.