



PRECISIUM - GEFA

8 et 10 rue de la Fosse aux Leux
ZAC de la Croix Blanche
F- 91700 Sainte Geneviève-des-Bois

Dossier de Presse et visuels à télécharger via : <http://bit.ly/PrecisiumEquipAuto2017>

INFORMATION PRESSE

Précisium - Gefa accompagne ses Distributeurs dans les recrutements de réparateurs

Equip Auto (Hall 1 – Stand K048), 19 octobre 2017 – Précisium - Gefa a consacré cette année sa stratégie et son énergie à l'accompagnement de ses distributeurs Précisium Distribution et Gef'Auto Distribution. Face à l'intensification de la pression du marché, le recrutement de réparateurs et carrossiers représente un axe de développement essentiel pour les distributeurs. C'est un des moyens les plus efficaces pour développer et pérenniser leur chiffre d'affaires.

Afin d'accompagner les distributeurs et leurs animateurs réseaux en charge du recrutement et de l'animation des réseaux Précisium Garage, Précisium Carrosserie, Garage & Co et Etape Auto, Précisium – Gefa déploie « Le Plan Actions & Performance Recrutement ».

Accompagnement des distributeurs via 4 grandes étapes

Formation

L'animateur réseau ne doit pas être seul à maîtriser les concepts des différentes enseignes du groupe. Pour y remédier Précisium met en place une formation de l'ensemble de la force commerciale de chaque distributeur. Certains distributeurs, n'ayant pas les structures pour détacher un animateur réseau, auront via cette formation également accès à toutes les informations nécessaires pour le déploiement d'un réseau de garages. Dans le cadre de cette formation, Précisium a élaboré des supports de formation et des argumentaires sur chaque concept d'enseigne, l'intérêt d'intégrer un réseau, mais également le ciblage des profils des réparateurs, potentiellement susceptibles d'adhérer à un des réseaux de réparation du groupe. Ces formations, qui se dérouleront chez les distributeurs, sont animées par le responsable régional Précisium.

Ciblage & Prospection

Précisium - Gefa accompagne ses distributeurs tout au long de la phase de prospection. L'équipe commerciale des groupements analysera avec le distributeur son fichier clients existants afin d'en dégager les profils de réparateurs et de carrossiers, pouvant être des futurs candidats potentiels. Parallèlement Précisium se charge de la constitution et de l'analyse de fichiers de prospects sur la zone de chalandise du distributeur. Le Pôle Réseaux de Précisium compile ensuite toutes les données afin de créer une base de données complète et initie les démarches de prospection via la gestion intégrale de la campagne de recrutement. Les résultats sont analysés par l'ensemble des intervenants Précisium - Gefa et le distributeur. Cette analyse permet de définir les actions à mener par la force commerciale du distributeur et de Précisium.

Challenge

Précisium organise un challenge pour les équipes commerciales du distributeur en charge du suivi du recrutement. Chaque nouveau recrutement donnera lieu à un nombre d'étoiles. Ce premier challenge se terminera fin décembre 2017, période après laquelle les étoiles ainsi gagnées pourront être converties en cadeaux sur la boutique en ligne du Groupement.

Supports de recrutement

Plusieurs supports de communication ont été créés afin d'aider les distributeurs et animateurs réseaux dans leurs démarches de recrutement : vidéos de recrutement, affiches pour la zone d'accueil du distributeur et autres supports de prospection.

« Cet accompagnement sur mesure de nos distributeurs Précisium et Gef'Auto leur permet de disposer d'une boîte à outils complète, afin de les aider tout au long de leur démarche de recrutement. Les distributeurs déjà rodés à l'exercice pourront gagner en efficacité et renforcer leurs bases de clients réparateurs, sous enseignes du groupe. Nos distributeurs, notamment ceux qui ont des plus petites structures, pourront dorénavant se lancer dans le recrutement de garages, renforçant ainsi la fidélisation de leurs clients réparateurs. Pour nos distributeurs Gef'Auto cette démarche est relativement récente, puisqu'elle date du lancement de notre réseau Garage & Co, en janvier 2016 », conclût Sandra Henric, Directeur des Réseaux de Réparation Précisium - Gefa.

Précisium Groupe fédère actuellement 265 points de vente de distribution VL et 113 points de distribution Carrosserie-Peinture. Gef'Auto Groupe compte 145 points de vente de distribution VL. Chez Précisium, 60% de distributeurs développent à ce jour les réseaux de réparation Précisium Garage, Précisium Carrosserie, Garage & Co et Etape Auto. Chez Gef'Auto, 20% des distributeurs se sont lancés dans le recrutement de garages sous les enseignes Garage & Co et Etape Auto.

A propos de Précisium Groupe et Gef'Auto Groupe

Précisium Groupe et Gef'Auto Groupe, sont des groupements d'achat d'indépendants en pièces détachées pour tous les types de véhicules (VL, PL, VI). Le siège des groupements est basé à Sainte-Geneviève-des-Bois (91) et dirigé par Florence Galisson. Précisium Groupe et Gef'Auto Groupe fournissent de multiples services à l'ensemble des distributeurs du groupe. Précisium Distribution et Gef'Auto Distribution représentent aujourd'hui 448 points de vente. Les réseaux de réparation rattachés sont composés d'environ 730 Précisium Garages, Précisium Carrosseries et Garage & Co.

Précisium Groupe et Gef'Auto Groupe font partie d'Alliance Automotive Group.

Pour plus d'informations : www.precisium.fr - www.precisiumgroupe.com - www.gefauto-distribution.fr