

# A l'aube des 10 ans d'Opisto, une croissance toujours positive.

Mars 2020 - Pour la 2<sup>e</sup> année consécutive, Opisto se distingue en France (classement des Champions de la Croissance / Les Echos) et en Europe (FT 1 000 / Financial Times). Ces bons résultats ont été consolidés en 2019.

Avec un positionnement unique auprès des centres VHU et la maîtrise des outils numériques, Opisto a une vision globale qui lui permet de faire valoir une réelle expertise.

### 2019, une 9<sup>e</sup> année toujours positive!

2019 marque un tournant pour le secteur de la réparation, avec la parution de la loi sur les PIEC, et un tournant pour Opisto avec la fin d'un cycle... En effet, cette année, Opisto fête ses 10 ans!

Selon la dernière enquête de satisfaction Opisto auprès de ses centres VHU partenaires, le logiciel de gestion éponyme rassemble un avis largement positif. Il est intuitif et ergonomique pour 86% des sondés, et innovant et adapté aux évolutions du métier (75%). Parmi le panel interrogé, 90% sont des utilisateurs de longue date. Les utilisateurs restent majoritairement les salariés des CVHU (Service Administration et Magasin). Pour la partie Vente à Distance (VAD), 90% des

2019, +11 % de croissance

2 966 000 € de CA 110 992 transactions (+30 992) sur les solutions fr et pro

641 028 VHU valorisés (+7%), soit 40,7% du parc\*

439 centres VHU partenaires (+38) ont informatisé 8,7 M de pièces

145 centres VHU partenaires ont opté pour la VAD (+26) ce qui représente un stock de 2,6 M de PRE en ligne

utilisateurs sont satisfaits de la diffusion de leurs stocks sur les plateformes Opisto et 80% le sont des couplages (précis, eBay, CertiPRE).

Opisto a noué des partenariats avec de grands acteurs de la réparation, ce qui lui permet de diffuser ses PRE auprès de :

- Assercar (réseau agréé par un groupement d'assureurs site en marque blanche)
- AD (1er réseau français multimarques de France site en marque blanche)
- PartsAdvisor (plateforme indépendante de recherche et d'approvisionnement BtoB)
- Alpha Scale (centrale d'achat en pièces de rechange BtoB)
- Opisto est également devenu le référent PRE auprès des adhérents de la FNA.

<sup>\*</sup> Pour rappel en 2018, ce sont 1 572 000 VHU qui sont entrés dans la filière (chiffres ADEME)

### Opisto, distingué en France et en Europe

Selon <u>la dernière enquête des Echos</u>, en partenariat avec Statista, Opisto fait partie des Champions de la Croissance. L'étude répertorie les entreprises françaises affichant les plus belles croissances en réinventant les codes du commerce et de l'industrie.



Sur la période étudiée (2015 - 2018), Opisto enregistre une croissance de 209% avec un CA évalué à 2709 k€ en 2018, se classant ainsi 144e sur 500 lauréats. Elle arrive 7e sur les 23 entreprises haut-garonnaises et 4e sur 11 entreprises spécialisées « Distribution, réparation automobile ».

En Europe, Opisto figure dans le top 1 000 des entreprises affichant les croissances les plus rapides. Le FT 1 000 est un classement prestigieux du Financial Times (<u>résultats de l'enquête 2020</u>, période étudiée 2015-2018).



Opisto arrive à la 813<sup>e</sup> place européenne et se classe 14<sup>e</sup> dans le secteur auto (sur 28). Opisto est la 123<sup>e</sup> entreprise française (sur 163).

#### Salle de presse Opisto

## A propos d'Opisto

Opisto, spécialiste dans le domaine du recyclage automobile, accompagne la transition numérique de la démolition auto. La start-up couvre l'ensemble des demandes du marché avec des offres spécifiques : un logiciel de gestion dédié aux centres VHU et professionnels du recyclage ; un site BtoB pour les professionnels de la réparation auto opisto.pro; un site grand public destiné aux automobilistes opisto.fr.

SACEO, compte 24 collaborateurs, plus de 439 centres VHU agréés partenaires et plus de 2,7 millions de pièces de réemploi disponibles en temps réel sur ses sites e-commerce. <a href="www.saceo.fr">www.saceo.fr</a>