



Press Release

6 Mai 2026

Daimler Truck Holding
AG

Daimler Truck enregistre de fortes prises de commandes au premier trimestre, confirmant ses perspectives pour l'exercice 2026 et ouvrant la voie à une reprise des volumes.

- Les commandes entrantes du groupe ont augmenté de 50 % au premier trimestre pour atteindre 114 043 unités (T1 2025 : 76 222)
- L'évolution du chiffre d'affaires du T1 reflète le contexte de commandes atone observé l'année précédente : chiffre d'affaires de l'activité industrielle (IB) de 9,1 milliards d'euros (T1 2025 : 10,6 milliards d'euros), EBIT ajusté du Groupe de 498 millions d'euros (T1 2025 : 1 079 millions d'euros), ROS (IB) de 5,0 % (T1 2025 : 9,6 %).



- **Les ventes de camions en Amérique du Nord au premier trimestre ont été impactées par le niveau historiquement bas des commandes de l'année précédente. Solide performance opérationnelle malgré des volumes faibles et des difficultés liées aux droits de douane ; la dynamique des commandes s'est accélérée.**
- **Mercedes-Benz Trucks a réalisé de bonnes performances en Europe, mais les difficultés de marché en Amérique latine ont pesé sur sa rentabilité ; Daimler Buses a enregistré une solide performance malgré des volumes inférieurs en raison d'un contexte de marché atone en Amérique latine et au Mexique.**
- **Les perspectives pour l'exercice 2026 sont confirmées, avec une rentabilité des ventes ajustée (IB) attendue entre 6 % et 8 %.**

Leinfelden-Echterdingen (Allemagne) – Daimler Truck Holding AG (« Daimler Truck ») a entamé l'année 2026 sur une dynamique positive continue en matière de prises de commandes. Au niveau du Groupe, ces dernières ont progressé de 50 % pour atteindre 114 043 unités (contre 76 222 unités au premier trimestre 2025). Les commandes de Trucks North America ont bondi de 86 % par rapport à l'année précédente, tandis que celles de Mercedes-Benz Trucks ont augmenté de 33 % par rapport au premier trimestre 2025.

Karin Rådström, Présidente-Directrice Générale de Daimler Truck : « Nous sommes bien positionnés pour poursuivre notre progression tout au long de l'année, malgré un premier trimestre difficile. Les prises de commandes mondiales ont augmenté de 50 % sur un an, portées par une forte reprise aux États-Unis, et cette dynamique aura un impact positif sur nos performances au cours des prochains trimestres. Nous renforçons constamment notre structure de coûts afin de tirer pleinement parti de la reprise, d'accroître notre résilience et de maintenir une allocation de capital rigoureuse. Parallèlement, nous avons franchi des étapes stratégiques importantes sur la voie d'une entreprise plus rentable et plus ciblée, notamment l'intégration de notre activité Mitsubishi Fuso au sein d'ARCHION Corporation. »

Comme prévu, les résultats financiers du Groupe au premier trimestre 2026 ont été principalement impactés par une rentabilité moindre de Trucks North America. Le chiffre d'affaires de l'activité Industrie (IB) s'est établi à 9,1 milliards d'euros au premier trimestre (T1 2025 : 10,6 milliards d'euros), pénalisé par des ventes unitaires en baisse

à 68 849 unités (T1 2025 : 75 758 unités), tandis que les ventes unitaires de camions et bus électriques à batterie ont progressé significativement à 742 unités (T1 2025 : 590). L'EBIT ajusté du Groupe a reculé à 498 millions d'euros (T1 2025 : 1 079 millions d'euros). La rentabilité ajustée – ROS - (IB) s'est établie à 5,0 % (T1 2025 : 9,6 %), reflétant la contribution moindre de l'Amérique du Nord aux bénéfices. Le flux de trésorerie disponible (FTD) provenant des activités poursuivies et abandonnées s'est établi à -445 millions d'euros (T1 2025 : 33 millions d'euros), principalement en raison de la baisse du résultat d'exploitation et de l'augmentation des stocks liée à la hausse des prises de commandes. Le bénéfice par action (BPA) s'est élevé à 0,18 € (T1 2025 : 0,94 €).

Le chiffre d'affaires de la division Trucks North America a été impacté par la faiblesse des prises de commandes l'an dernier, entraînant une baisse significative des ventes unitaires à 29 432 unités (T1 2025 : 38 992). Le résultat financier du segment témoigne d'une solide performance opérationnelle malgré des volumes historiquement bas et des difficultés liées aux droits de douane.

Le chiffre d'affaires de Mercedes-Benz Trucks a progressé de 4 % (T1 2026 : 4,6 milliards d'euros ; T1 2025 : 4,4 milliards d'euros), principalement grâce à une évolution positive de la demande dans la région UE30 et en Inde. Les ventes unitaires ont augmenté de 13 % (T1 2026 : 34 486 unités ; T1 2025 : 30 645 unités). Le segment a dégagé une rentabilité ajustée des ventes de 5,1 % (T1 2025 : 5,4 %), reflétant de solides performances en Europe et des résultats plus modestes en Amérique latine.

Daimler Buses a affiché une performance et une résilience remarquables, avec une rentabilité des ventes ajustée de 8,6 % (T1 2025 : 9,4 %), malgré une baisse de 20 % de ses ventes unitaires, due à un contexte de marché atone en Amérique latine et au Mexique.

Eva Scherer, Directrice Financière de Daimler Truck : « Daimler Truck continue d'opérer en toute solidité financière. Notre bilan demeure très solide et notre liquidité industrielle nette est robuste, ce qui nous confère flexibilité et sérénité dans un environnement volatil. Si la division Trucks North America a évolué dans un contexte de demande historiquement faible au cours de l'année écoulée, elle continue de subir les conséquences néfastes des droits de douane, dont l'impact total s'est fait sentir pour la première fois au premier trimestre. Dans ce contexte, la performance opérationnelle sous-jacente est restée solide et est soutenue par une forte dynamique des

commandes. Sur cette base, et grâce à notre gestion financière rigoureuse, nous sommes confiants dans nos perspectives pour 2026. »

Perspectives 2026 confirmées

Daimler Truck confirme ses prévisions pour l'exercice 2026. Les ventes unitaires devraient se situer entre 330 000 et 360 000 unités (2025 : 315 000 unités pour les activités poursuivies). Le chiffre d'affaires de la division Industrie (IB) est estimé entre 42 et 46 milliards d'euros (2025 : 42,1 milliards d'euros). L'EBIT ajusté du Groupe devrait se situer entre 3,2 et 3,7 milliards d'euros (2025 : 3,5 milliards d'euros). La rentabilité ajustée des ventes – ROS - (IB) devrait se situer entre 6 % et 8 % (2025 : 7,9 %). Le flux de trésorerie disponible (IB) devrait se situer entre 2,7 et 3,2 milliards d'euros (2025 : 1,8 milliard d'euros), incluant un apport de trésorerie attendu de 1,5 milliard d'euros provenant de l'intégration de Mitsubishi Fuso au sein d'ARCHION Corporation.

Les perspectives restent tributaires de l'évolution de la situation macroéconomique et géopolitique, notamment des éventuelles répercussions de la politique commerciale américaine. Daimler Truck table sur le maintien du cadre actuel de l'ACEUM. À l'heure actuelle, il est impossible d'évaluer avec précision les effets potentiels du conflit au Moyen-Orient sur les chaînes d'approvisionnement et les prix de l'énergie ; ils ne sont donc pas pris en compte dans les perspectives.

ARCHION - Conséquences de la transaction pour Daimler Truck

L'intégration de Mitsubishi Fuso et Hino au sein d'ARCHION Corporation, intervenue le 1er avril 2026, a entraîné la déconsolidation de Mitsubishi Fuso au sein de Daimler Truck et la comptabilisation de la participation dans ARCHION selon la méthode de la mise en équivalence. L'impact sur les résultats est imputé aux activités abandonnées. En revanche, le flux de trésorerie généré pour Daimler Truck est imputé aux activités poursuivies et aura un impact positif sur le flux de trésorerie disponible de la division Industrie. Daimler Truck prévoit de réduire sa participation à 25 % et anticipe un flux de trésorerie total compris entre 1,5 et 2 milliards d'euros issu de cette transaction. L'ancien segment Trucks Asia de Daimler Truck est comptabilisé comme activité abandonnée au premier trimestre 2026. Daimler Truck se concentre sur ses activités poursuivies, tant au niveau de sa gestion interne que de son reporting externe.

Chiffres clés – Groupe et segments

Chiffres clés - Groupe

	Q1 2026	Q1 2025	+/-	
Commandes entrantes	114,043	76,222	50	%
Ventes unitaires	68,849	75,758	-9	%
Revenue* (IB)	9,142	10,617	-14	%
EBIT (ajusté)*	498	1,079	-54	%
ROS (ajusté, IB)**	5.0	9.6	-	
Free Cash Flow (IB)*	-445	33	—	%
Bénéfice par action (EPS) in €	0.18	0.94	-80	%

Chiffres clés - Segments

	Q1 2026	Q1 2025	+/-	
Trucks North America				
Commandes entrantes	59,195	31,740	86	%
Ventes unitaires	29,432	38,992	-25	%
Revenue*	3,838	5,407	-29	%
EBIT (ajusté)*	209	778	-73	%
ROS (ajusté)**	5.4	14.4	-	

Mercedes-Benz Trucks

Commandes entrantes	48,987	36,804	33	%
Ventes unitaires	34,486	30,645	13	%
Revenue*	4,605	4,409	4	%
EBIT (ajusté)*	233	238	-2	%
ROS (ajusté)**	5.1	5.4	-	

Daimler Buses

Commandes entrantes	5,939	7,964	-25	%
Ventes unitaires	4,972	6,206	-20	%
Revenue*	1,243	1,335	-7	%
EBIT (ajusté)*	107	126	-15	%

ROS (ajusté)**	8.6	9.4	–	
Financial Services				
Nouvelles affaires*	2,170	2,282	-5	%
Revenu*	839	891	-6	%
EBIT (ajusté)*	39	55	-30	%
Return on equity (ajusté)**	5.1	7.3	–	

*en millions d'€

**en pourcentage

Des informations et documents supplémentaires, tels que le rapport intermédiaire, le guide d'analyse ainsi qu'une présentation détaillée des résultats du premier trimestre concernant les quatre segments d'activité de Daimler Truck, sont disponibles en ligne dans la section Relations avec les investisseurs de Daimler Truck :

[Daimler Truck 1st quarter results, May 6, 2026](#)

Daimler Truck Holding AG est cotée à l'indice boursier allemand DAX. Ses actions sont négociées sur le marché réglementé (Prime Standard) de la Bourse de Francfort sous le symbole DTG. Son code ISIN est DE000DTR0CK8 et son code WKN est DTR0CK.

Forward-looking statements:

This document contains forward-looking statements that reflect our current views about future events. The words "aim", "ambition", "anticipate", "assume", "believe", "estimate", "expect", "intend", "may", "can", "could", "plan", "project", "should" and similar expressions are used to identify forward-looking statements. These statements are subject to many risks and uncertainties, including an adverse development of global economic conditions, in particular a decline of demand in our most important markets; a deterioration of our refinancing possibilities on the credit and financial markets; events of force majeure including natural disasters, pandemics, acts of terrorism, political unrest, armed conflicts, industrial accidents and their effects on our sales, purchasing, production or financial services activities; changes in currency exchange rates, customs and foreign trade provisions; a shift in consumer preferences; a possible lack of acceptance of our products or services which limits our ability to achieve prices and adequately utilize our production capacities; price increases for fuel or raw materials; disruption of production due to shortages of materials, labor strikes or supplier insolvencies; a decline in resale prices of used vehicles; the effective implementation of cost-reduction and efficiency-optimization measures; the business outlook for companies in which we hold a significant equity interest; the successful implementation of strategic cooperations and joint ventures; changes in laws, regulations and government policies, particularly those relating to vehicle emissions, fuel economy and safety; the resolution of pending government investigations or of investigations requested by governments and the conclusion of pending or threatened future legal proceedings; and other risks and uncertainties, some of which are described under the heading "Risk and Opportunity Report" in the current Annual Report. If any of these risks and uncertainties materializes, or if the assumptions underlying any of our forward-looking statements prove to be incorrect, the actual results may be materially different from those we express or imply by such statements. We do not intend or assume any obligation to update these forward-looking statements since they are based solely on the circumstances at the date of publication.

Daimler Truck at a Glance

Daimler Truck is one of the world's leading commercial vehicle manufacturers, operating 35 main locations and employing around 100,000 people worldwide. With 130 years of heritage — dating back to the invention of the first trucks and buses — Daimler Truck is committed to a clear purpose: For all who keep the world moving. Together with its global partners, the company is shaping the future of transportation with the ambition to be the industry's leading truck and bus manufacturer. Daimler Truck focuses on delivering sustainable, regulation compliant transport solutions that enable our customers to succeed in their respective markets. The company operates through four key segments: Trucks North America (Freightliner, Western Star, Thomas Built Buses), Mercedes Benz Trucks (including BharatBenz), Daimler Buses (Mercedes Benz and Setra) and Daimler Truck Financial Services. Daimler Truck's portfolio includes light-, medium- and heavy-duty trucks for long haul, distribution, construction, vocational and defense applications. In the bus segment, the company offers city buses, school buses, coaches and bus chassis. In addition to vehicle sales, Daimler Truck also offers financing products, after-sales services, digital and connectivity solutions.

Glossary

Cash Flow: The cash flow provides information about the financial strength of a company and is determined as the difference between cash inflow (e.g. from the payment for vehicles sold) and cash outflow (e.g. for the payment of open supplier invoices, employee salaries or investments). This figure is in the focus of the investor because it shows how much liquid funds can be used to repay loans or to distribute to shareholders. **Free cash flow** (Industrial Business): The main indicator of the financial strength of the Daimler Truck Group is the free cash flow of the Industrial Business. In addition to cash flows from operating activities, this also includes cash flows from investing activities of the Industrial Business. The cash flows from the purchase and sale of marketable debt securities and similar cash investments included in cash flows from investing activities are eliminated, as these securities are classified as cash and cash equivalents and their change is therefore not part of the free cash flow of the Industrial Business. **EBIT** (earnings before interest and taxes) provides information about the profitability of a

company and its segments. It is the difference between the operating income and the operating expenses and can be derived directly from the income statement. **ROS:** The return on sales is calculated as the ratio of EBIT to revenues. As a relative figure, it shows how profitable a company is and is often used in comparison to other companies in the same industry. **Working Capital:** Working capital represents the sum of inventories, trade receivables and trade payables.