



Press Release

July 20, 2026

Daimler Truck AG

Daimler Truck, Lambert Defence et Soframe s'associent pour répondre à un appel d'offres de la Défense belge

Leinfelden-Echterdingen (Allemagne) - Daimler Truck AG, Lambert Defence et Soframe ont signé un protocole d'accord (MoU) établissant un cadre de coopération dans le cadre de l'appel d'offres du programme « Tactical Logistic Trucks Program » (TLTP) de la Défense belge. Le TLTP vise à renouveler et à étendre le parc de véhicules logistiques des Forces armées belges par l'acquisition de capacités de transport tactique modernes.

Cet accord reflète l'ambition commune des trois entreprises de mettre en commun leur expertise et leurs capacités industrielles respectives afin de fournir une solution robuste, fiable et prête à l'emploi, adaptée aux exigences opérationnelles des Forces armées belges. Ce partenariat s'appuie également sur des projets de défense menés conjointement avec succès pour les Forces armées belges, témoignant d'une coopération bien établie et de solutions éprouvées et validées sur le terrain.

Les partenaires apportent chacun leur expertise et leurs compétences respectives

Dans le cadre de cette coopération, Daimler Truck AG apportera ses plateformes de véhicules militaires éprouvées et ses capacités industrielles mondiales. Soframe mettra à disposition son expertise en matière de conception et de fabrication de cabines blindées certifiées, avec une solution déjà homologuée par les Forces armées belges, tandis que Lambert Defence sera chargée des activités d'intégration des véhicules en Belgique, en s'appuyant sur son ancrage industriel local, sa connaissance du marché de la défense et ses capacités d'accompagnement tout au long du cycle de vie des véhicules.

Forte présence du secteur industriel en Belgique

L'un des principaux objectifs de ce partenariat est de maximiser la participation industrielle belge tout au long du programme. L'intégration des véhicules, ainsi que la fabrication et l'assemblage locaux éventuels de composants clés tels que la cabine blindée, le châssis et la carrosserie, sans oublier les activités de soutien et de cycle de vie, sont destinés à être réalisés en Belgique, ce qui générera des retombées économiques significatives grâce à la création d'emplois locaux, au développement des compétences, aux investissements industriels et aux activités de soutien à long terme. Cette approche répond à la fois aux besoins opérationnels de la Défense belge et à l'ambition du pays de renforcer sa base industrielle de défense nationale.

Préparation d'une réponse conjointe à l'appel d'offres TLTP de la Défense belge

La signature de ce protocole d'accord marque une étape importante dans la préparation d'une réponse commune à l'appel d'offres TLTP lancé par la Défense belge et souligne l'engagement des trois partenaires à renforcer la coopération européenne en matière de défense et la résilience industrielle.

Le partenariat va désormais se concentrer sur l'évaluation des exigences du programme, la définition de la solution proposée et la préparation d'une réponse coordonnée en vue de la prochaine procédure d'appel d'offres.

newsroom.daimlertruck.com

daimlertruck.com

media.daimlertruck.fr

Forward-looking statements

This document contains forward-looking statements that reflect our current views about future events. The words "aim", "ambition", "anticipate", "assume", "believe", "estimate", "expect", "intend", "may", "can", "could", "plan", "project", "should" and similar expressions are used to identify forward-looking statements. These statements are subject to many risks and uncertainties, including an adverse development of global economic conditions, in particular a decline of demand in our most important markets; a deterioration of our refinancing possibilities on the credit and financial markets; events of force majeure including natural disasters, pandemics, acts of terrorism, political unrest, armed conflicts, industrial accidents and their effects on our sales, purchasing, production or financial services activities; changes in currency exchange rates, customs and foreign trade provisions; a shift in consumer preferences; a possible lack of acceptance of our products or services which limits our ability to achieve prices and adequately utilize our production capacities; price increases for fuel or raw materials; disruption of production due to shortages of materials, labor strikes or supplier insolvencies; a decline in resale prices of used vehicles; the effective implementation of cost-reduction and efficiency-optimization measures; the business outlook for companies in which we hold a significant equity interest; the successful implementation of strategic cooperations and joint ventures; changes in laws, regulations and government policies, particularly those relating to vehicle emissions, fuel economy and safety; the resolution of pending government investigations or of investigations requested by governments and the conclusion of pending or threatened future legal proceedings; and other risks and uncertainties, some of which are described under the heading "Risk and Opportunity Report" in the current Annual Report. If any of these risks and uncertainties materialize, or if the assumptions underlying any of our forward-looking statements prove to be incorrect, the actual results may be materially different from those we express or imply by such statements. We do not intend or assume any obligation to update these forward-looking statements since they are based solely on the circumstances at the date of publication.

Daimler Truck at a Glance

Daimler Truck is one of the world's leading commercial vehicle manufacturers, operating **35 main locations** and employing **roughly 100,000 people** worldwide. With **130 years** of heritage — dating back to the invention of the first trucks and buses — Daimler Truck is committed to a clear purpose: For all who keep the world moving. Together with its global partners, the company is shaping the future of transportation with the ambition to be the industry's leading truck and bus manufacturer. Daimler Truck focuses on delivering sustainable, regulation compliant transport solutions that enable our customers to succeed in their respective markets. The company operates through **four key segments**: Trucks North America (Freightliner, Western Star, Thomas Built Buses), Mercedes-Benz Trucks (including BharatBenz), Daimler Buses (Mercedes-Benz and Setra) and Daimler Truck Financial Services. Daimler Truck's portfolio includes light-, medium-, and heavy-duty trucks for long haul, distribution, construction, vocational and defense applications. In the bus segment, the company offers city buses, school buses, coaches and bus chassis. In addition to vehicle sales, Daimler Truck also offers financing products, after-sales services, digital and connectivity solutions.