



## Manitou : Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2019

- Chiffre d'affaires S1 19 de 1 163 M€, +24 % vs. S1 18, +22 % en comparable\*
- Prises de commandes machines du T2 19 de 286 M€ vs. 371 M€ en T2 18
- Carnet machines fin T2 19 de 643 M€ vs. 830 M€ fin T2 18
- Résultat opérationnel courant à 90 M€ (7,7 %) vs. 63 M€ (6,7 %) au S1 18
- EBITDA<sup>1</sup> à 107 M€\*\* (9,2 %) vs. 80 M€ au S1 18
- Résultat net à 60 M€ vs. 41 M€ au S1 18
- Perspective de croissance du chiffre d'affaires 2019 de l'ordre de 10 % par rapport à 2018 maintenue
- Perspective de croissance du résultat opérationnel courant de l'ordre de 40 points de base, soit aux environs de 7,3 % du chiffre d'affaires maintenue

**Ancenis le 30 juillet 2019** – Le Conseil d'administration de Manitou BF, réuni ce jour, a arrêté les comptes du premier semestre 2019.

Le groupe réalise un nouveau semestre record avec une croissance de 24 % de son chiffre d'affaires par rapport au S1 2018 et une marge opérationnelle courante de 7,7 %, en progression de 100 points de base par rapport au S1 2018.

Michel Denis, Directeur général a déclaré : *“Sur le premier semestre, l'activité a été très soutenue sur nos trois marchés de la construction, de l'industrie et de l'agriculture, ainsi que sur la quasi totalité des zones géographiques. Les niveaux de production élevés ont permis d'écouler les excédents du carnet de commandes que le groupe avait engrangés fin 2018.*

*Cette performance contraste avec des prises de commandes qui enregistrent désormais un retrait. Une partie difficilement quantifiable de cette baisse résulte du retour à la normale de nos délais de livraison évitant à nos clients de devoir anticiper très en amont leurs commandes. Une autre partie découle d'un recul important de certains marchés comme le Royaume-Uni ou l'Afrique du Sud, ainsi que d'un contexte économique mondial plus incertain et sans signe visible d'amélioration à court terme.*

*Le groupe réduit ses volumes de production et met sous contrainte progressive ses frais de structure et ses investissements.*

*Compte tenu du niveau de facturation historique du premier semestre, nos anticipations, pour l'année 2019, d'une croissance du chiffre d'affaires de plus de 10 % par rapport à 2018 et d'un résultat opérationnel courant de l'ordre de 7,3 % du chiffre d'affaires restent confirmées.*

*L'ensemble des équipes reste mobilisé sur la poursuite des chantiers de renforcement et de transformation du groupe.”*

<i>en millions d'euros</i>	<b>MHA</b>	<b>CEP</b>	<b>S&amp;S</b>	<b>Total</b>	<b>MHA</b>	<b>CEP</b>	<b>S&amp;S</b>	<b>Total</b>	<b>Var.</b>
	<b>S1 18</b>	<b>S1 18</b>	<b>S1 18</b>	<b>S1 18</b>	<b>S1 19</b>	<b>S1 19</b>	<b>S1 19</b>	<b>S1 19</b>	
Chiffre d'affaires	653,4	151,5	136,6	941,5	829,9	178,4	155,2	1 163,5	+24 %
Marge / Coût des ventes	96,3	20,0	37,4	153,6	124,1	24,4	43,9	192,4	+25 %
Marge / Coût des ventes %	14,7 %	13,2 %	27,4 %	16,3 %	15,0 %	13,7 %	28,3 %	16,5 %	
<b>Rés. opérationnel courant</b>	<b>48,2</b>	<b>3,6</b>	<b>11,2</b>	<b>63,0</b>	<b>71,6</b>	<b>3,9</b>	<b>14,6</b>	<b>90,1</b>	<b>+43 %</b>
<b>Rés. opérationnel courant %</b>	<b>7,4 %</b>	<b>2,4 %</b>	<b>8,2 %</b>	<b>6,7 %</b>	<b>8,6 %</b>	<b>2,2 %</b>	<b>9,4 %</b>	<b>7,7 %</b>	
Résultat opérationnel	47,2	3,6	11,2	61,9	71,0	3,7	14,4	89,1	+44 %
Résultat net part du Groupe	n/a	n/a	n/a	40,7	n/a	n/a	n/a	59,7	+47 %
Dette nette hors IFRS 16				79,8				185,4	+132 %
Dette nette incluant IFRS 16				n/a				201,4	
Fonds propres				551,6				625,4	+13 %
Gearing <sup>2</sup> % hors IFRS 16				14%				30%	
Gearing <sup>2</sup> % incluant IFRS 16				n/a				32%	
BFR				451				596	+32 %

Première application de la norme IFRS 16 à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2019 (les impacts financiers sont décrits en annexe ; pas de retraitement pour 2018)

Comptes semestriels et rapport des Commissaires aux comptes en ligne sur le site internet de la société

Procédures d'audit effectuées

\* à taux de change constant : application du taux de change de l'exercice précédent

\*\* à norme comptable constante (IAS17)

<sup>1</sup> EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur sur 6 mois

<sup>2</sup> Gearing : Ratio de la dette nette divisée par le montant des capitaux propres

## Evolution du chiffre d'affaires

### Chiffre d'affaires par division

<i>en millions d'euros</i>	Trimestre			6 mois à fin juin		
	T2 2018	T2 2019	%	S1 2018	S1 2019	%
MHA	331	433	31 %	653	830	27 %
CEP	80	94	17 %	151	178	18 %
S&S	69	75	9 %	137	155	14 %
<b>Total</b>	<b>480</b>	<b>602</b>	<b>25 %</b>	<b>941</b>	<b>1 163</b>	<b>24 %</b>

### Chiffre d'affaires par zone géographique

<i>en millions d'euros</i>	Trimestre			6 mois à fin juin		
	T2 2018	T2 2019	%	S1 2018	S1 2019	%
Europe du Sud	144	184	28 %	301	398	32 %
Europe du Nord	195	247	27 %	370	454	23 %
Amériques	92	117	26 %	169	209	24 %
APAM	49	53	8 %	102	103	1 %
<b>Total</b>	<b>480</b>	<b>602</b>	<b>25 %</b>	<b>941</b>	<b>1 163</b>	<b>24 %</b>

## Revue par division

La **Division MHA - Material Handling & Access (Manutention et Nacelles)** a réalisé un chiffre d'affaires semestriel de 830 M€ en progression de +27 % par rapport au S1 2018, +27 % également à taux de change constant. La croissance a été très soutenue sur l'ensemble des marchés avec notamment une activité importante avec les loueurs européens.

Face au ralentissement de la demande, l'ensemble des sites de production s'organise pour ajuster leurs capacités, situation pour laquelle ils avaient flexibilisé une part de leurs moyens de production directs et indirects.

Le résultat opérationnel courant ressort à 8,6 % du chiffre d'affaires, en progression de 120 points de base par rapport au S1 2018.

La **Division CEP - Compact Equipment Products (Matériel Compact)**, a réalisé un chiffre d'affaires de 178 M€ en progression de +18 % par rapport au S1 2018, +12 % à taux de change constant.

Sur le premier semestre, l'activité a été soutenue, notamment auprès de loueurs nord américains. La division continue à être pénalisée par l'évolution du dollar qui renchérit le coût de ses exportations en dehors des Etats-Unis. Afin de s'adapter à un contexte moins favorable, la division a initié un ajustement de ses capacités de production sur ses sites américains.

Le résultat opérationnel courant de la division ressort positif à hauteur de 2,2 % du chiffre d'affaires et 2,9 % à taux de changes constants, à comparer à 2,4 % au S1 2018.

Avec un chiffre d'affaires de 155 M€, la **Division Services & Solutions (S&S)** enregistre une progression de +14 % de son activité, +13 % à taux de change constant, tirée par les activités de service de vente de matériel d'occasion.

Par ailleurs, la division continue un travail de renforcement sur les offres de machines connectées et le financement des ventes.

Le taux de résultat opérationnel courant sur chiffre d'affaires est arrêté à 9,4 %, en progression de 120 points de base par rapport au S1 2018.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID&SMALL, CAC PME, CAC SMALL, EN FAMILY BUSINESS, ENT PEA-PME 150

PROCHAINS  
RENDEZ-VOUS

Le 17 octobre 2019 (après bourse)  
Chiffre d'affaires T3 2019

Manitou Group, leader mondial de la manutention tout-terrain, conçoit, produit, distribue et assure le service de matériels à destination de la construction, de l'agriculture et des industries.

Les gammes de produits du groupe comprennent : des télescopiques tout-terrain fixes, rotatifs et de fort tonnage, des chariots élévateurs tout-terrain, semi-industriels et industriels, des chargeuses compactes (skidsteers) sur roues et sur chenilles, des chargeuses articulées, des tractopelles, des nacelles élévatrices de personnes, des chariots embarqués, des équipements de magasinage et des accessoires.

Grâce à ses marques emblématiques, Manitou, Gehl, et Mustang by Manitou, et son réseau de 1 500 concessionnaires dans le monde, le groupe propose les meilleures solutions en créant la plus grande valeur pour ses clients.

Avec un siège social en France, le groupe enregistre un chiffre d'affaires en 2018 de 1,9 milliard d'euros dans 140 pays, et emploie 4 400 collaborateurs résolument orientés vers la satisfaction clients.

**Impact de l'application de la norme IFRS 16 :**

IFRS 16 est la nouvelle norme relative aux contrats de location, avec une première application au 1<sup>er</sup> janvier 2019.

Les contrats de location sont enregistrés au bilan avec :

- un « droit d'utilisation des actifs loués » constaté à l'actif, et
- une dette correspondante représentant l'obligation de payer les loyers futurs reconnue au passif.

Manitou utilise la méthode rétrospective simplifiée, qui ne prévoit pas de retraitement de l'exercice précédent. Les impacts de l'application de la norme IFRS 16 sur les principaux indicateurs du groupe sont détaillés ci-après :

<i>en millions d'euros</i>	Données 2019 publiées avec l'application de la norme IFRS 16	Impact IFRS 16	Données 2019 retraitées (hors application de la norme IFRS 16)
<b>Compte de résultat</b>			
Résultat opérationnel	89,1	- 0,5	88,6
<i>Dont EBITDA</i>	110,4	- 3,3	107,1
<i>Dont amortissements</i>	-21,6	+ 2,8	-18,8
Résultat financier	-2,6	+ 0,6	-2,0
<b>Bilan Consolidé</b>			
Droit d'utilisation des actifs loués	14,4	- 14,4	0
Dette nette	201,4	- 16,1	185,4
<b>Gearing</b>	32,1 %		29,7 %

**Définitions :**

- **EBITDA retraité de l'impact IFRS 16**

EBITDA calculé sur la base des normes IFRS applicables en 2018, c'est à dire avant l'application de la norme IFRS 16 (à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2019)

- **Dette nette et Gearing hors IFRS 16**

Dette nette calculée sur la base des normes IFRS applicables en 2018, c'est à dire avant l'application de la norme IFRS 16 (à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2019)