

COMMUNIQUE DE PRESSE

LE SERVICE DE LIVRAISON VO D'ARVAL FRANCE ATTEINT LE CAP DES 10 000 VEHICULES VIA MOTORTRADE !

Pour faciliter l'achat de véhicules d'occasion sur Internet, Arval a lancé en juin 2014 un service de livraison dédié aux professionnels de l'automobile : MotorTrade Click and Go. Un an après son lancement, cette offre de service a rencontré un franc succès. Un client sur deux a choisi de souscrire au service, avec au total plus de 10 000 véhicules d'occasion qui ont déjà été livrés.

Pour apporter à ses clients des solutions logistiques simples et compétitives, Arval propose sur sa plateforme de vente MotorTrade un service de livraison. Ce service, accessible en quelques clics, permet aux professionnels de l'automobile d'être livrés dans les plus brefs délais, en bénéficiant des conditions tarifaires négociées par Arval auprès de ses transporteurs, et ce sans minimum de volume.

Une solution complète de sourcing VO, de l'achat à la livraison

« Avec notre plateforme de vente MotorTrade, les professionnels de l'automobile accèdent directement à un choix très large de véhicules d'occasion, sans commission d'intermédiaire. Ce service de livraison complète notre offre de service. Notre objectif est de proposer des solutions complètes de sourcing VO qui permettent à nos clients de se débarrasser des contraintes et tracas logistiques pour se concentrer plus aisément sur leur cœur de métier » commente Agnès Van de Walle, Directrice Remarketing d'Arval France.

« Comme nous réalisons pour notre activité location longue durée plus de 50 000 transports par an, nous avons pu négocier des conditions intéressantes pour en faire bénéficier nos clients, avec des délais et des tarifs qui sont applicables dès le 1^{er} VO commandé », ajoute Agnès Van de Walle.

MotorTrade Click and GO : une offre de service qui a rencontré un franc succès

Les professionnels de l'automobile ont confirmé leur intérêt pour l'offre de livraison Arval. Sur MotorTrade, c'est ainsi un client sur 2 qui a souscrit le service, avec plus de 95% des clients satisfaits.

La 10 000^e livraison a été réalisée auprès de l'établissement COGET automobiles, situé dans le Sud-Ouest, près de Libourne.

« Au quotidien, ce service innovant et proposé à un coût intéressant, me permet de me concentrer sur mon cœur de métier : l'achat/revente de véhicules d'occasion. Mes véhicules arrivent rapidement sur mon site de vente, et je n'ai plus à gérer et suivre le transport, c'est donc plus simple. Avec cette offre packagée sur MotorTrade « achat du véhicule + livraison », je gagne un temps précieux » commente Jean-François Coget, gérant de STED Etablissement COGET, client d'Arval.



ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

**We care about cars.
We care about you.***

MotorTrade, une plateforme proposant du choix et des services

Arval, acteur majeur de la location longue durée, a lancé MotorTrade en 2009 pour commercialiser ses véhicules d'occasion auprès des professionnels de l'automobile. 100 000 VO sont vendus tous les ans sur MotorTrade dont environ 40 000 en France. Toutes les semaines, c'est ainsi entre 500 et 1 000 VO qui sont proposés à chaque professionnel de l'automobile enregistré sur la plateforme.

Unique en son genre, MotorTrade organise des ventes 7 jours sur 7, 24 heures sur 24, avec différents modes d'achat (achats immédiats, ventes éclair, vente par soumission d'offres...) et de nombreuses ventes à thème (haut de gamme, véhicules utilitaires, petits budgets, kilo malin...). Pour chaque véhicule d'occasion acheté, Arval propose de livrer le véhicule, directement à l'adresse du client.

« Nous continuons à investir pour apporter toujours plus de service à nos clients. Ainsi depuis juillet dernier, nous avons déployé une nouvelle version du site MotorTrade, avec de nombreuses nouvelles fonctionnalités. Disponible désormais en version smartphone et tablette, la nouvelle interface du site offre une vision claire et rapide au client de l'ensemble de l'offre VO d'Arval France. Où qu'il soit, le professionnel de l'auto, dispose de tous les renseignements utiles pour lui permettre de faire son choix en toute transparence », conclut Agnès Van de Walle.

Pour plus d'informations sur la nouvelle version de MotorTrade, [cliquez ici](#).

* véhicules d'occasion

A propos d'Arval France :

Créé en 1989, Arval est leader en France de la location multimarque de véhicules d'entreprise. Filiale de BNP Paribas, intégré au domaine d'activité Retail Banking, Arval France propose à ses clients – professionnels, PME, grands groupes internationaux et acteurs publics – des solutions dédiées visant à optimiser la mobilité de leurs collaborateurs et à externaliser les risques liés à la gestion de leur flotte automobile. Conseil d'expert et qualité de service, qui constituent les fondements de la promesse de marque d'Arval, sont délivrés sur l'ensemble du territoire français au travers de 24 Account Teams. A fin décembre 2014, Arval louait en France 211 000 véhicules.

aval.fr



A propos de BNP Paribas

BNP Paribas a une présence dans 75 pays avec plus de 185 000 collaborateurs, dont près de 145 000 en Europe. Le Groupe détient des positions clés dans ses deux grands domaines d'activité : Retail Banking & Services (comprenant Domestic Markets et International Financial Services) et Corporate & Institutional Banking. En Europe, le Groupe a quatre marchés domestiques (la Belgique, la France, l'Italie et le Luxembourg) et BNP Paribas Personal Finance est numéro un du crédit aux particuliers. BNP Paribas développe également son modèle intégré de banque de détail dans les pays du bassin méditerranéen, en Turquie, en Europe de l'Est et a un réseau important dans l'Ouest des Etats-Unis. Dans ses activités Corporate & Institutional Banking et International Financial Services, BNP Paribas bénéficie d'un leadership en Europe, d'une forte présence dans les Amériques, ainsi que d'un dispositif solide et en forte croissance en Asie-Pacifique.

bnpparibas.com



ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

**We care about cars.
We care about you.***

*Nous prenons soin des voitures comme de vous.