



## **LA FLEETBOX NISSAN : UN OUTIL POUR LA GESTION DE FLOTTES**

- **Nissan a lancé sa Fleetbox le 15 juin**
- **La Fleetbox Nissan a pour but de simplifier la gestion de flottes sur le marché de la location longue durée**
- **La Fleetbox fait partie intégrante de la Nouvelle Promesse Client de Nissan**

Actuellement en plein essor, la location longue durée se démocratise et séduit de plus en plus de clients grands comptes. Nissan est fortement engagé dans ce secteur et la marque a fait un constat : la gestion de l'entretien des véhicules est complexe pour toutes les parties prenantes (constructeur, loueurs, clients grands comptes et réseau Nissan au sein duquel les véhicules sont entretenus). Nissan a donc lancé sa Fleetbox le 15 juin, un outil destiné à faciliter la gestion de flotte pour l'ensemble des acteurs impliqués.

### **La Fleetbox Nissan : une gestion de flotte simplifiée**

Entièrement numérique, la Fleetbox Nissan se présente sous la forme d'une plateforme connectée. Cette plateforme simplifie le traitement des dossiers et permet ainsi de gagner du temps. Les conseillers services présents dans le réseau Nissan peuvent désormais soumettre leurs devis et factures, et obtenir les accords en ligne, tout en suivant avec précision les paiements. De plus, dans une volonté de transparence et d'accessibilité, les archives sont consultables par l'ensemble des intervenants.

Soufiane El Khomri, After Sales Director pour Nissan en France commente : « Dans un marché de la location longue durée en croissance, Nissan a voulu apporter une solution simple et adaptée afin d'optimiser la gestion de flottes pour l'ensemble des acteurs concernés. »

Nissan est le premier constructeur étranger en France à intégrer ce système afin de faciliter les échanges entre loueurs longue durée, gestionnaires de flottes et réseau.

« Dans un premier temps, le dispositif sera mis en place avec Arval, notre partenaire le plus important sur le marché des loueurs longue durée, et 80 sites concessionnaires. Le but est de l'étendre progressivement à l'ensemble du réseau et des loueurs en relation avec Nissan », ajoute Soufiane El Khomri.

Par ailleurs, des formations spécifiques d'apprentissage (Dealer Management System) seront proposées au réseau Nissan.

### **Des bénéfices concrets**

Les avantages de la Nissan Fleetbox sont multiples. En effet, les clients utilisateurs seront mieux accompagnés, tandis que le réseau Nissan gagne en temps, en efficacité, en compétitivité et en gestion administrative. Le loueur bénéficie quant à lui d'une meilleure visibilité concernant son budget d'entretien des véhicules et de la garantie que le réseau applique les préconisations du constructeur.